



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 20000 грн.

📍 Київ, 🕒 27 вересня 2023

Компанія: [Info Plus+](https://jobs.ua/company/id/1632274) (<https://jobs.ua/company/id/1632274>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Туризм та спорт](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від року
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Привіт друже,

Хочеш **багато заробляти**, працювати з актуальним **екологічним** продуктом та зацікавленими клієнтами? Супер! Тоді ця вакансія саме для тебе! Адже ми зараз шукаємо Менеджера з продажу в наш зірковий колектив!

Попит на наші послуги зростають з кожним днем, тому ми розширюємо відділ продажу та активно шукаємо яскравого та крутого менеджера з продажу, оскільки амбіцій у нас хоч відбавляй!

Ми — **Info Plus!**

Ми займаємося легалізацією громадян у Польщі, допомагаємо з відкриттям карт побиту (тимчасового, сталого), а також з картою резидента, пришвидшенням справи і т.д! Цей продукт зараз просто необхідний для наших клієнтів, тому проблем з їхньою кількістю не буде. За останні 3 роки з нашою допомогою більше 1000 сімей змінили своє життя на краще, чим ми дуже пишаємось!

Ми пропонуємо:

Фінансове та професійне зростання, уважно стежимо за тим, щоб наші менеджери заробляли багато, адже це наше головне завдання;

В процесі роботи ти дізнаєшся про такі техніки продажу як Straight Line, Сендвіч, СПІН продажі та багато іншого

- Робочий графік адаптований під ЄС (з 10:30—20:00 по Києву). В суботу оплачується двійна ставка;
- ЗП від **15000** тис. з першого місяця! Ставка + оплата за кожного клієнта + бонуси кожного місяця за закриття плану;
- Робота тільки з **ГАРЯЧИМИ** лідами, які чітко розуміють чого ми телефонуємо;
- Швидка адаптація — наша система адаптації дозволить тобі показати результат уже другого дня стажування;
- CRM оптимізована під потреби менеджера;
- Молодий та заряджений колектив;
- Можливість кар'єрного росту до Тім-Ліда, керівника відділу продажів;
- Продукт з великим попитом, це той випадок, коли клієнту більше потрібно, ніж менеджеру!)

Ти нам підходиш, якщо:

- Досвід роботи Менеджером з продажу від 1 року (якщо був досвід у подібній сфері, то це **ВЕЛИКА** перевага!)
- Вмієш працювати з запереченнями!
- Open Mind (відкритий для нової інформації);
- Ти націлений на результат, ніколи не зупиняєшся на досягнутому;
- Вільне володіння українською та російською мовами.

Завдання менеджера:

- Продаж послуг компанії (карти побиту);
- Телефонні переговори, закриття угод та виставлення рахунків на оплату;
- Повне супроводження клієнта від першого контакту — до оплати, далі працює відділ реалізації;

- Працювати в системі CRM, згідно з регламентами!
- Щодня робити звіт в EXCEL таблиці по виконаній роботі.
- Виконувати щоденну норму по дзвінкам (2,5+ год.)

Ти нам не підійдеш, якщо:

- Ти маєш звичку спізнюватися, обманювати, не виконувати обіцянки, вигадувати різноманітні відмазки. Ми просто ненавидимо відмазки!
- Ти здаєшся після першої відмови клієнта
- Ти ледар, 10 перерв на день — норма для тебе
- Токсичність. Також важливо поводитися адекватно і шанобливо до інших співробітників.

Якщо ти йдеш на роботу «набратися досвіду, і гроші не головне» — то ми не спрацюємося, наші менеджери заробляють в середньому **30 000 грн**, важливо хотіти цих грошей.

Якщо твої навички і бажання дозволяє — можеш брати необмежену кількість лідів, і заробляти більше.

Можливо, ми шукаємо саме тебе!

Відправляй резюме, щоб ми переконалися, що нам по дорозі.

Кандидати, які нам зателефонують, будуть розглянуті в пріоритеті, нам потрібні амбітні люди, успіхів, і до зустрічі!

Контактний телефон:— Павло

Контактна інформація

Телефон: +38 (068) 863-64-02

Контактна особа: ПавлоЗайченко

Сайт: <http://info-plus.co.ua>