



Ваш надійний помічник

Керівник відділу збуту

Житомир, 6 жовтня 2023

Компанія: [Еко Полісся Плюс](https://jobs.ua/company/id/1627725) (<https://jobs.ua/company/id/1627725>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення

Досвід роботи: обов'язковий

Опис вакансії

Ми компанія «Еко Полісся», яка займається виробництвом і продажем паливного брикету, пелет та обладнання для їх виробництва (лінії гранулювання, лінії брикетування).

Відкрита вакансія **керівника відділу продажу**.

Обов'язки:

- Організація роботи відділу продажу:
- планування продажів
- контроль роботи відділу
- аналіз ефективності відділу
- Проведення зборів, планерок по підвищенню кваліфікації співробітників
- Мотивація команди
- Виконання планів продажів

Особисті якості кандидата:

- Бути лідером
- Розуміти логіку продажів (професіоналізм)
- Харизматичність
- Вміння системно мислити та налаштовувати бізнес процеси

Досвід:

- Досвід роботи менеджером з продажу
- Досвід роботи керівником відділу продажу
- Досвід роботи з CRM або з іншими типами програм
- Розуміти як будуються плани, метрики, статистики конверсії, воронки, і як їх використовувати для керування відділу та підвищення ефективності.

Ми пропонуємо:

- Адекватне керівництво та дружню команду
- Конкурентоспроможний рівень оплата праці та бонуси
- Робота в компанії, що стабільно розвивається
- Комфортні умови та цікаву роботу

Чекаємо Ваше резюме!

Контактна інформація

Телефон: +38 (096) 945-51-62

Контактна особа: Роксана