



Ваш надійний помічник

# Менеджер з Продажів, 50000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 9 жовтня 2023

Компанія: [Mr. Glazier](https://jobs.ua/company/id/1632521) (https://jobs.ua/company/id/1632521) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Робота за кордоном](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: незакінчена вища  
Досвід роботи: від року  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

Ви готові відкрити нову главу у своїй кар'єрі та стати частиною швидко зростаючої компанії? Вас вітає Mr. Glazier - провідний партнер у сфері віконного бізнесу в США. Ми завоювали репутацію високоякісних рішень для вікон та цінуємо професіоналізм і жагу до досягнень. Якщо ви маєте досвід у продажах, володієте відмінним рівнем англійської мови та готові приєднатися до молодого та динамічного колективу - ми пропонуємо захоплюючу можливість для вас!

**Про Нас:** Mr. Glazier - це компанія з ремонту та встановлення вікон та дверей, що знаходиться у Сполучених Штатах Америки. Наша місія - надавати передові рішення для вікон нашим клієнтам. Як швидко зростаюча компанія, ми здійснюємо зміни у галузі та долучаємо до нашої команди талановитих фахівців.

## Роль та Відповідальності:

У якості Представника з Продажів, ви візьмете на себе ключову роль у розширенні нашої клієнтської бази та розвитку продажів. Ваші обов'язки включатимуть:

- Розробку та впровадження ефективних стратегій для досягнення високих показників з продажів.
- Залучення потенційних клієнтів на ринку США для створення постійного потоку замовлень та побудови взаємовигідних відносин.
- Співпрацю з нашим енергійним колективом для надання клієнтам найкращих вражень.
- Активне спостереження за трендами галузі та конкурентною діяльністю для виявлення можливостей для зростання.

## Вимоги:

Щоб бути успішними на цій позиції, ваша кваліфікація повинна відповідати наступним вимогам:

- Щонайменше 1 рік досвіду успішних продажів на аналогічній посаді.
- Відмінний рівень англійської мови на рівні B2-C1, що дозволить ефективно спілкуватися з клієнтами та командою.
- Практичний досвід високих цільових продажів і демонстрації виняткових здібностей до ведення переговорів.
- Глибоке розуміння ринку США та поведінки споживачів для ідентифікації та використання можливостей збільшити показники компанії.
- Пристрасність до продажів та готовність працювати в динамічному середовищі.
- Готовність працювати в нічну зміну (15:00-01:00 за київським часом).

## Ми пропонуємо:

- **Можливість віддаленої роботи:** Ви зможете працювати віддалено з будь-якого місця.
- **Онбординг у офісі (для резидентів Києва):** Якщо ви знаходитесь у Києві, ми пропонуємо вам відвідати наш офіс для вивчення цінностей та процесів компанії.
- **Конкурентна зарплата:** Ви отримаєте конкурентоспроможну зарплату в доларах США, яка відповідає вашому професіоналізму.
- **Можливості зростання:** Ми надаємо можливості професійного розвитку та прагнемо допомогти вам у цьому.
- **Позитивне робоче середовище:** відчуйте культуру співпраці та інклюзивності, де заохочуються ваші ідеї.

Якщо ви готові підняти рівень своєї кар'єри та приєднатися до інноваційної та амбітної команди, ми створені один для одного! Долучайтесь до нашої команди, і разом ми змінимо галузь віконного бізнесу на краще та залишимо відчутний слід в життях наших клієнтів.

Разом ми будемо майбутнє. Не зволікайте - надсилайте своє резюме вже зараз та майте можливість приєднатися до нашої команди професіоналів! Не втрачайте можливість стати частиною нашого енергійного колективу.

Ключові навички

B2B Sales • international sales • Продажі • Soft Skills • English B2 • English C1 • Стресостійкість

## Контактна інформація

Контактна особа: MarianaHrynychuk

Адреса: Київ, вул. Миколи Пимоненка  
12