



Ваш надійний помічник

Менеджер з активних продажів (B2B/B2C), 15000 грн. + %

📍 Ужгород, 🔄 7 лютого 2024

Компанія: [Ігнац І.Г.](https://jobs.ua/company/id/373589) (<https://jobs.ua/company/id/373589>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Опис вакансії:

Шукаємо ефективних менеджерів з продажу віконних конструкцій в перспективну команду Nobilex!

Якщо ти прагнеш розвиватися, любиш комунікувати з людьми та вмієш продавати якісний продукт — читай далі.

Nobilex віконні системи — один з лідерів по виробництву металопластикових та алюмінієвих конструкцій в Закарпатській області.

Nobilex віконні системи — це:

- Виробництво європейського рівня
- Гарантовано якісна продукція
- Професійна та іміджева історія, якій більше 15 років
- Визнання як на українському ринку, так і за кордоном
- Постійне зростання, впровадження нових продуктів та послуг

У зв'язку із розширенням відділу продажу шукаємо менеджера з активних продаж в Закарпатській області.

Ти наш ідеальний кандидат:

- Якщо маєш успішний досвід активних продажів в сферах віконних чи фасадних конструкцій, будівництва тощо.
- Вмієш якісно презентувати продукт, в якому сам впевнений.
- Маєш досвід роботи із базами даних, CRM системами.
- Швидко навчаєшся та готовий до активного застосування знань.
- Системний та дисциплінований в роботі.
- Вмієш працювати в команді.
- Згодний працювати на власному авто (за умови компенсації витрат на паливо).

Ми очікуємо від тебе:

- Швидке навчання, розуміння асортиментного ряду продукції Nobilex.
- Чіткого розуміння кінцевого продукту від своєї роботи.
- Виконання планів із продажу.
- Залучення нових клієнтів.
- Прийом та обробка замовлень, контроль оплати, комунікація із клієнтами.
- Робота із потенційними клієнтами, використання інструментів переконання та доведення клієнтів до заключення угод.
- Планування замірів та монтажів.

Ми гарантуємо:

- Роботу в стабільній компанії.
- Гідну оплату праці, яка залежить від докладених зусиль.
- Навчання та підвищення кваліфікації.
- Особистісний та кар'єрний розвиток.
- Дружній колектив.

Випробувальний термін — 2 міс.

Надсилай своє резюме разом із супровідним листом на адресу lov4ishko@gmail.com або звертайся за телефоном ...—
Олексій.

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 289-34-37

Контактна
особа: Олексій

Адреса: Ужгород