



Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажу

📍 Львів, 🔄 24 листопада 2023

Компанія: [Холдинг охоронних підприємств «Шериф»](https://jobs.ua/company/id/63459) (<https://jobs.ua/company/id/63459>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Охорона, безпека](#), [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Холдинг «Шериф» — лідер, який вже 20 років надає охоронні послуги найрізноманітніших напрямків, таких, як: охорона об'єктів, охорона фізичних осіб, супровід вантажів, пультова охорона, дистанційний контроль доступу до об'єктів. На даний момент під нашим захистом понад 32 тис. об'єктів, так само забезпечуємо безпеку топових заходів країни, таких як: форум YES, Olerom.forum1, ULICHNAYA EDA, Z-Games, NovaPoshta HalfMaraton, WizzAir City Marathon, Кураж Базар.

Чотири роки поспіль ми отримуємо премію «Вибір року» в категорії **«Краща приватна охорона»**.

Наша мета — зробити право на безпеку доступним кожному.

Станьте разом з нами частиною великої місії: зробити світ безпечнішим!

Хочете дізнатися про нас більше, натискайте: sheriff.com.ua

Отже, ми запрошуємо Вас до нашої команди на посаду **Керівника відділу продажу**

Ми пропонуємо:

- Стабільність: незважаючи на тяжкі часи в країні, ми розвиваємось та відкриваємо нові філіали по Україні та надаємо робочі місця
- Впевненість у завтрашньому дні: виплата зп 2 рази на місяць (ставка + бонус)
- Професійне та кар'єрне зростання (корпоративне навчання за рахунок Компанії)
- Молодий, активний та драйвовий колектив однодумців
- Комфортний офіс та повністю оснащене робоче місце (працюємо навіть при відключенні світла)
- Участь в корпоративному житті Компанії (футбольна команда, благодійні забіги, підтримуємо армію і вам рекомендуємо)

Ми очікуємо:

- Успішний досвід керування відділом продажів та самостійного залучення нових клієнтів
- Вільне володіння ПК: офісні програми MS Word, Excel, Power Point
- Досвід роботи з CRM системою
- Досвід порядку погодження комерційних пропозицій, договорів
- Вміння вести перемовини та переконувати опонента
- Ініціативність і наполегливість

Чим займається Керівник відділу продажу:

- Встановлює стратегічні цілі і напрямки розвитку відділу, а також розробляє плани дій для досягнення цих цілей
- Координує та керує роботою відділу продажу, включаючи призначення завдань, контроль за виконанням, надання необхідної підтримки та мотивації працівників
- Забезпечує пошук нових потенційних клієнтів та збільшення обсягів продажів у B2C та B2B сегменті
- Проводить моніторинг ринкових тенденцій, конкурентного середовища та аналіз результатів роботи відділу
- Готує звіти для керівництва компанії щодо досягнення поставлених цілей та надає пропозиції щодо подальшого розвитку
- Формує та розробляє комерційні пропозиції
- Бере участь в розгляді претензій та скарг клієнтів з приводу якості наданих послуг
- Контролює фінансовий розрахунок клієнтів з Холдингом за надані послуги

Якщо Ви не боїтесь нових викликів, готові стати частиною сильної команди професіоналів, зв'яжіться з нашим HR-менеджером та надсилайте своє резюме.

Номер телефону для зв'язку: Юлія ...

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 443-29-18
Контактна особа: ЛеньЮлія
Сайт: <https://sheriff.com.ua/>