



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажу B2B, 25000 грн. + %

📍 Одеса, 🔄 24 листопада 2023

Компанія: [Холдинг охоронних підприємств «Шериф»](https://jobs.ua/company/id/63459) (https://jobs.ua/company/id/63459) (Всі вакансії)

Рубрики: [Охорона, безпека](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: не має значення  
Досвід роботи: бажано  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

**Холдинг «Шериф»** — лідер, який вже 20 років надає охоронні послуги найрізноманітніших напрямків, таких, як: охорона об'єктів, охорона фізичних осіб, супровід вантажів, пультова охорона, дистанційний контроль доступу до об'єктів. На даний момент під нашим захистом понад 32 тис. об'єктів, так само забезпечуємо безпеку топових заходів країни, таких як: форум YES, Olerom.forum1, ULICHNAYA EDA, Z-Games, NovaPoshta HalfMaraton, WizzAir City Marathon, Кураж Базар.

Чотири роки поспіль ми отримуємо премію «Вибір року» в категорії «**Краща приватна охорона**».

**Наша мета** — зробити право на безпеку доступним кожному.

Стань разом з нами частиною великої місії: зробити світ безпечнішим!

Хочеш дізнатися про нас більше, натискай: [sheriff.com.ua](http://sheriff.com.ua)

Отже, ми запрошуємо тебе до нашої команди на посаду **менеджера з B2B продажу охоронних послуг та обладнання**.

## Ми пропонуємо тобі:

- Стабільність: незважаючи на тяжкі часи в країні, ми розвиваємось та відкриваємо нові філіали по Україні та надаємо робочі місця
- Впевненість у завтрашньому дні: виплата зп 2 рази на місяць (ставка + % від продажів)
- Професійне та кар'єрне зростання (корпоративне навчання за рахунок Компанії)
- Молодий, активний та драйвовий колектив однодумців

## Від тебе ми очікуємо:

- Досвід роботи у B2B продажах
- Вільне володіння ПК: офісні програми MS Word, Excel, бажано досвід роботи з CRM системою
- Вміння спілкуватися з різними людьми та знаходити спільну мову з кожним
- Вміння переконувати опонента
- Навички роботи із запереченнями
- Ініціативність та наполегливість
- Вміння швидко навчатися та бажання професійного розвитку

## Чим займається менеджер з B2B продажу:

- Шукає потенційних клієнтів з метою виконання встановленого плану та розширення клієнтської бази
- Організовує продаж послуг, що надає Холдинг, та товарів згідно затвердженої нормативної документації та діючих алгоритмів
- Проводить особисті комерційні переговори з клієнтами в інтересах Холдингу, ділове листування
- Виявляє потреби клієнтів в продукції та послугах, які надаються Холдингом
- Формує та розробляє комерційні пропозиції

- Веде робочу звітну документацію (історія взаємодії з клієнтом) в CRM системі
- Контролює підписання договорів з клієнтами та їх інформаційний супровід на всіх етапах продажу та реалізації.

Якщо ти не боїшся нових викликів, готовий стати частиною сильної команди професіоналів, а вміння переконувати — твоя «сильна сторона», то не гай часу, а швидше зв'яжись з нашим HR-менеджером та надсилай своє резюме.

Ми чекаємо саме на тебе!

Номер телефону для зв'язку: ... Юлія

### **Контактна інформація**

Телефон: +38 (067) 443-29-18

Контактна особа: ЛеньЮлія

Сайт: <https://sheriff.com.ua/>