https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-3828885

Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу

Київ, 28 листопада 2023

Компанія: PowerCode Academy (https://jobs.ua/company/id/1632062) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	віддалена робота

Опис вакансії

14.000-26.000 грн

Про Powercode Academy

Нашу академію створено на базі IT компанії Power Code у 2005 році. Вона є засновником та членом Європейської Асоціації Програмної Інженерії, отримала нагороду від ООН за партнерство та тримає високий рівень лояльності та довіри серед клієнтів, партнерів і співробітників.

Мета Академії Power Code — надавати високоякісну IT освіту, адаптовану під вимоги роботодавців, тому для нас важливо створювати курси з провідними фахівцями IT галузі. Наші основні напрямки: Front end, Python, UI/UX design, PM, QA та ін.

Вимоги:

- Досвід роботи в B2B та B2C продажах від 1-го року;
- Досвідчений користувач ПК;
- Відмінні комунікаційні навички та досвід проведення ділових переговорів;
- Володіння технічною термінологією на споживацькому рівні;
- Навички роботи в CRM з картами клієнтів та завданнями;
- Уміння виявити потребу;
- Навички у діловій/письмовій комунікації з клієнтом;
- Комунікабельність, відповідальність та доброзичливість;
- Наявність стабільного інтернету.

Умови роботи:

- Дистанційний (віддалений формат роботи) в режимі з 09:00 до 18:00 або 10:00 до 19:00;
- Робота з такими інструментами, як CRM та телефонія;
- Підтримка керівника в період навчання та адаптації;
- Є гарантована ставка та бонуси від виконання KPI і плану продажів;
- Можливість навчатись та розвивати знання в IT галузі;
- Дружній та злагоджений колектив.

Обов’язки:

- Обробка вхідних заявок B2C сегменту;
- Консультування та підбір навчальних курсів відповідно до потреби клієнта;
- Формування комерційної пропозиції для B2B сегменту;
- Доведення до продажу, укладання договорів та отримання оплат;
- Ведення CRM відповідно до інструкції та регламентів компанії;
- Співпраця з відділом продукту щодо передачі інформації по поточним студентам;
- Звітування та виконання поставлених планів та завдань.

Відправляй своє резюме та стань частиною нашої команди!

Контактна інформація

Контактна особа:	СофіяДенісова