



Ваш надійний помічник

Менеджер продажів

📍 Львів, 🔄 24 січня 2024

Компанія: [Solarity](https://jobs.ua/company/id/1633684) (<https://jobs.ua/company/id/1633684>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Робота за кордоном](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Solarity - дистриб'ютор і постачальник рішень для фотоелектричних систем. Ми пропонуємо повний асортимент мережевих та автономних інверторів, фотоелектричних модулів та необхідних аксесуарів для професіоналів у галузі фотоелектричної енергетики в Європі, на Близькому Сході, в Африці та Південній Америці.

Ми виступаємо за гнучкість, індивідуальний підхід та надійність. Ми будуємо нашу роботу на взаємній довірі та довгостроковій співпраці. Ми виводимо на ринок новітні інтелектуальні технології завдяки тісній співпраці з провідними світовими виробниками.

Ми зростаємо і шукаємо нові таланти на різні цікаві позиції, щоб розвивати наш бізнес і допомагати сонячній енергетиці стати домінуючим джерелом енергії у світі.

Ми шукаємо досвідченого менеджера продажів, який приєднається до нашої команди і буде відповідати за український ринок, а саме західними області України.

Основними обов'язками будуть

- Прискорювати зростання продажів шляхом залучення нових клієнтів
- Подальший розвиток існуючих відносин
- Щоденне спілкування та зустрічі з клієнтами
- Моніторинг ринку та міжнародних технологічних тенденцій
- Комунікація з іншими нашими допоміжними відділами
- Участь у профільних заходах та виставках
- Організація та проведення продуктових та технічних тренінгів для наших клієнтів
- Щомісячна звітність

Загалом ми шукаємо талановитого кандидата, який

- Має відповідний досвід роботи на ринку сонячної енергетики (дистриб'ютора / виробника / інсталятора)
- Має вмотивованість та любить виклики
- Може визначати та розвивати нові бізнес-можливості за допомогою холодних дзвінків, нетворкінгу та інших засобів
- Вміє досягати або перевищувати цільові показники продажів, розвиваючи та підтримуючи міцні відносини з місцевими партнерами

- Володіє українською мовою як рідною та вільно спілкується англійською
- Має відмінні комунікаційні та презентаційні навички
- Точний, надійний, гнучкий і швидко навчається
- Володіє робочими знаннями офісних пакетів ПК
- Має водійське посвідчення

Успішний кандидат отримає задоволення:

- Можливість довгострокового кар'єрного росту
- Привабливий компенсаційний пакет з необмеженими бонусами
- Міжнародно орієнтоване робоче середовище в компанії, що розвивається
- Можливість навчання та розвитку
- Корпоративні тімбілдінги

Контактна інформація

Контактна
особа: JanSocha

Сайт: https://solarity.eu/work-with-us/?utm_source=Referral&utm_medium=solarity#salesrepresentativeukraine