



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу B2B, 21000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 17 січня
2024

Компанія: [MK:Translations](https://jobs.ua/company/id/1624038) (https://jobs.ua/company/id/1624038) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Привіт, колего! **MK:translations** лідери ринку локалізації.

Вже 8 років локалізуємо ігри, сайти, програми та їхні бізнеси на міжнародних ринках, які допомагають клієнтам підіймати економіку нашої країни. Робимо ми це більш ніж на 84 мовах світу. Безліч ігор та сайтів пройшли через наших спеціалістів. Ми запустили більше 60к проєктів, але без проактивного сейлз-менеджера у відділ продажу нам не завоювати світ.

Основна місія компанії — дозволити українському бізнесу розвиватися у будь-якому куточку світу. І твоє головне завдання в команді — допомагати компаніям знаходити спільну мову зі своїм клієнтом у будь-якій країні.

Ми спрацюємо, якщо ти:

- Будеш системно і якісно вести базу клієнтів і заповнювати CRM;
 - Вмієш викладатися на 120% та робити краще, ніж у конкурентів
 - Знаєш англійську на рівні не нижче Upper-Intermediate;
 - Прагнеш продавати «екологічний» продукт, який буде цінним для клієнта;
- Твоя ЗП складається з декількох показників, на які ти впливаєш самостійно. Для того, щоб вже на 2 місяць ти зміг зробити **від 21к грн**, тобі необхідно:
- Продавати послуги лише теплим лідам (в тому числі англійською);
 - Працювати з запереченнями;
 - Заповнювати картки угоди в CRM за чек-листом;
 - Любити те, що робиш, асоціювати себе з професією, пропонувати, досягати, фантазувати, мріяти та завжди змагатися.

Ми готові вкладатись в результативного працівника, тому з нас:

- Екологічний продукт та робота з міжнародними клієнтами;
- Фіксована ставка +% від результату і поставленого KPI (в середньому від 20000 грн);
- Премії за перевиконання фінансового плану;
- Віддалений або гібридний формат роботи з 10 до 19 у будні, та одна неповна субота на місяць;
- Крутий коворкінг на Золотих Воротах у Києві з безперебійним світлом та інтернетом (тому кожен має можливість працювати в офісі за бажанням);
- Гейміфікація бонусів у відділі продажів, прив'язана до ефективності;
- Книжкові клуби, мотивуючі зустрічі, спільні онлайн-ігри, розвиток ваших навичок та корпоративне навчання, атмосфера підтримки, взаємодопомоги та трешки чорного гумору)

Ми підготували матеріали, щоб за 3 дні стажування навчити тебе продукту та максимально познайомити з нашою корпоративною культурою.

Ми ставимо амбіційні цілі та регулярно їх досягаємо завдяки крутій команді, до якої запрошуємо і тебе!

Готовий зробити x5 разом з нами?

Тоді надсилай своє резюме і до нього **ОБОВ'ЯЗКОВО** прикріпи супровідний лист на тему: «Що ти міг би привнести в нашу команду та що хочеш натомість!»

Контактна інформація

Контактна особа: DianaZaverukha