



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажу (B2B)

📍 Київ, 🕒 24 січня  
2024

Компанія: [Marie Fresh Cosmetics](https://jobs.ua/company/id/1634242) (<https://jobs.ua/company/id/1634242>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: повна вища  
Досвід роботи: від року  
Графік роботи: віддалена робота

## Опис вакансії

Компанія **Marie Fresh Cosmetics** — український бренд натуральної, ефективної косметики власного виробництва.

Ми динамічна компанія, що швидко розвивається та масштабується. У зв'язку з виходом на міжнародні ринки та відкриттям нових відділів ми шукаємо амбітних кваліфікованих спеціалістів, які люблять виклики.

Для нас важливими є всі етапи виробничого процесу: від вхідного контролю сировини до тестування фінального продукту. Тому ми використовуємо найкращу сировину **світових постачальників**, дотримуємося концепції чистого виробництва, використовуємо професійне обладнання, розробляємо **унікальні косметичні формули** та маємо **європейський сертифікат GMP**.

## Вашими обов'язками на даній посаді будуть:

1. Активний пошук та залучення нових партнерів.
2. Робота з холодною базою.
3. Укладання угод.
4. Робота з регіонами (можливі відрядження по Україні).
5. Ведення бази партнерів у системі CRM OneBox. Моніторинг ринку та аналіз конкурентної ситуації. Оформлення та ведення замовлення в 1С.
6. Ведення супроводжуючої документації та звітів.

## Працюючи з нами, Ви отримаєте:

1. Гідний рівень оплати праці, який залежить від ваших результатів (ставка + KPI).
2. Професійний розвиток та можливість працювати у сильній команді професіоналів.
3. Можливість кар'єрного росту.
4. Роботу з цікавим та якісним продуктом, який ви точно порекомендуєте друзям та знайомим.
5. Офіційне працевлаштування та відпустку за КЗпП.
6. Графік роботи: 5 днів на тиждень, з 09:00 до 18:00 (віддалено).
7. По закінченню випробувального терміну — можливість відвідувати корпоративні курси англ. мови, згідно до Вашого рівня знань (віддалено).

## Що ми очікуємо від свого співробітника:

1. Досвід роботи у сфері продажів B2B від 1 року.
2. Ведення переговорів та проведення презентацій, командна робота та відкритість до зворотного зв'язку.
3. Відкритість до нових знань та готовність до компромісів та професійного росту.
4. Орієнтація на результат, тайм-менеджмент, вміння слухати та виявляти мотиви співрозмовника.
5. Грамотність, вільне володіння українською мовою, ділове спілкування.
6. Вміння вирішувати конфліктні ситуації, стресостійкість.
7. Креативність, логіка, варіативне мислення.

Будемо раді розглянути ваше резюме із бажаним рівнем заробітної плати.

**Як про нас можна дізнатися більше?**

**Наш сайт** — [mariefreshcosmetics.com/](https://mariefreshcosmetics.com/)

**Наш інстаграм** — [instagram.com/marie\\_freshcosmetics/](https://www.instagram.com/marie_freshcosmetics/)

**Відгукніться або відправляйте резюме на пошту** [gorbacheva.m@mariefreshcosmetics.com](mailto:gorbacheva.m@mariefreshcosmetics.com)

### **Контактна інформація**

Телефон: +38 (093) 885-92-68

Контактна особа: МаринаГорбачова

Сайт: <https://mariefreshcosmetics.com/>