



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу (зі знанням німецької мови), 45000 грн.

📍 Київ, 🕒 10 вересня 2024

Компанія: [Гриценко Т.В.](https://jobs.ua/company/id/1628168) (<https://jobs.ua/company/id/1628168>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Робота за кордоном](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Наша компанія — міжнародний контакт-центр, який працює з 2014 року. Ми маємо представництва в різних куточках світу, включаючи Україну, Бразилію, В'єтнам, Колумбію та Казахстан. У зв'язку з розширенням клієнтської бази, запрошуємо в команду **Sales manager (зі знанням німецької мови)**.

Що ми пропонуємо:

- **Повністю віддалена робота:** ви можете працювати з будь-якого куточка світу.
- **Графік роботи:** позмінний графік — з 8:00 до 15:00 і з 15:00 до 22:00.
- **Перерва:** 1 година на обід і відпочинок.
- **Вихідні дні:** 6-8 плаваючих вихідних на місяць.
- **Конкурентна оплата праці:** погодинна ставка від 5,5 Євро/год + бонуси
- **Можливість кар'єрного зростання:** розвивайтеся разом з нами.
- **Гідне визнання результатів праці та бонуси:** ваші зусилля будуть оцінені.
- **Гнучкий графік роботи:** ми цінуємо ваш час і пропонуємо зручний розклад.
- **Навчання:** безкоштовне навчання і повна адаптація, щоб ви почували себе впевнено на новій посаді.
- **Дружній колектив:** ми цінуємо позитивну атмосферу і підтримку в команді.
- **Програма менторства:** отримаєте підтримку від досвідчених колег
- **Регулярні тимбілдинги та онлайн зустрічі:** залишайтеся на зв'язку з командою, навіть віддалено

Що потрібно:

- **Знання німецької мови:** рівень B2 і вище.
- **Комп'ютер:** власний комп'ютер для роботи.
- **Інтернет:** стабільне і швидке інтернет-з'єднання.
- **Гарнітура:** якісна гарнітура для спілкування з клієнтами.
- **Досвід у продажах:** буде великим плюсом, але не обов'язковий.

Основні обов'язки:

- Спілкування з клієнтами з Німеччини, консультування та підтримка на всіх етапах продажу.
- Виконання планів продажів і досягнення поставлених цілей.
- Ведення звітності та робота з CRM-системою.

Що ми очікуємо від вас:

- Відмінні комунікативні навички.
- Вміння працювати в команді та орієнтація на результат.
- Бажання навчатися і розвиватися в сфері продажів.

Якщо ви енергійні, комунікабельні і готові приєднатися до дружньої команди професіоналів, ми чекаємо саме на вас!

- **Швидше відгукніться на вакансію та отримайте запрошення на співбесіду. Або пишіть на Телеграм: @juliamil92**

Контактна інформація

Контактна особа: Юлія