



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 25000 грн. + %

📍 Кривий Ріг, 🔄 2 липня 2025

Компанія: [Форза Групп](https://jobs.ua/company/id/1572668) (<https://jobs.ua/company/id/1572668>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Менеджер з продажу (автомастила)

Компанія — офіційний дистриб'ютор, є провідним постачальником автомастил і промислової хімії (антикорозійні покриття) широкого спектру продуктів для промисловості.

Ми працюємо з провідними виробниками і забезпечуємо наших клієнтів надійні рішення для їх бізнесу.

Шукаємо енергійного та мотивованого Менеджера з продажу (автомастила), який долучиться до нашої команди у місті **Кривий Ріг**.

Задачі:

- Аналіз ринку й конкурентного середовища;
- Організація і проведення маркетингових заходів різного рівня, презентацій, виставок і тендерів, переговорів з бізнес-партнерами та потенційними клієнтами;
- Формування тактичних і стратегічних планів розвитку бізнесу в цілому;
- Підготовка пропозицій щодо розвитку альтернативних напрямків, запуску продуктів і освоєння перспективних ринкових сегментів;
- Підготовка і підписання договорів, складанням комерційних пропозицій;
- Визначення реальних можливостей компанії і співвідношення їх з планами розвитку;
- Розвиток відносин зі стратегічними партнерами компанії.

Пошук та просування нових можливостей на ринку

- підтримка існуючих клієнтів та розвиток взаємовигідних стосунків з ними — Управління весь циклом продажу, включаючи переговори, укладання угод та підписання контрактів

Вимоги:

- Досвід роботи на аналогічній посаді протягом не менше 2 років
- Знання ринку автомастил — вітається
- вища технічна освіта;
- посвідчення водія категорії «В»;

(автомобіль — амортизація, бензин)

Контактна інформація

Телефон: +38 (097) 651-85-51

Контактна особа: Олена Солдатнікова

Адреса: Дніпро