



Ваш надійний помічник

Комерційний директор з знанням іспанської мови, 65000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 19 лютого 2024

Компанія: [Alma Brows](https://jobs.ua/company/id/1629979) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Керівництво](#), [Робота за кордоном](#)

Побажання до співробітника

Освіта: середньо-спеціальна
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Комерційний директор з знанням іспанської мови

57 000 — 90 000 ₴ Фікс + % від маржі

Повна зайнятість, віддалена робота

Студія постійного макіяжу в Барселоні, Alma Brows з центральним офісом в Іспанії, запрошує на роботу віддаленого керівника комерційного відділу.

Ми розшукуємо продуктивного комерційного директора, від якого очікуємо виконання планів з лідами та виручкою та постійний ріст у статистиці, що дозволить компанії просуватися та подальший розвиток на ринку.

Мета компанії

Красиві та натуральні послуги високої якості

Про компанію:

Alma Brows — це динамічно розвиваюча компанія в Іспанії сфері естетики.

Ми спеціалізуємося на послугах постійний макіяж. Наша команда складається з талановитих та мотивованих професіоналів, готових спільно розв'язувати складні завдання та досягати нових висот.

Від Вас очікуємо таких результатів:

висока дисципліна менеджера з маркетингу та продажного персоналу, у Вашому підпорядку на перший місяць роботи буде від 6 - 8 співробітників;

кваліфікованих лідів в колл-центр, що розуміють всю цінність послуги;

високий бойовий дух в команді продавців та підтримка керівництва;

досягнення конверсії продажів та виручки;

Обов'язки:

Аналіз ринку, складання маркетингових стратегій на тримісяці та рік з метою досягнення таргета по лідам, спілкування з клієнтами компанії для виявлення цінності послуги

Розробка, воронки продажів, лендінгів, tripware, вижимаючи максимум з маркетингового бюджету

Розробка цифрових воронки та інтернет-реклами спільно з таргетологом

Розробка та реалізація стратегій щодо збільшення обсягів продажів та розширення ринку з урахуванням стратегічних цілей компанії.

Операційне управління, відділом маркетингу, воронки та продажів.

Аналіз поточного ринку та конкурентів, визначення трендів та розробка ефективних заходів для забезпечення конкурентоздатності компанії.

Моніторинг та аналіз результатів комерційної діяльності, складання звітності для керівництва компанії та пропозиція рекомендацій щодо поліпшення результатів. (вартість ліда, конверсії, окупність)

Вимоги:

Ви прямо насолоджуєтеся навчанням та любите вчитися нового,

У Вас є швидкий комп'ютер, високошвидкісний інтернет для постійного зв'язку з підлеглими та керівництвом.

Ви людина, яка в курсі останніх розробок у галузі Beauty, Ви самі любите естетику та користуєтеся на постійній основі топовими брендами, любите відвідувати класні салони. Дуже важливо, щоб Ви самі підходили під цільову аудиторію, якій будете продавати послуги, важливо розуміння та правильне передання інформації клієнту про цінність послуги.

Ви будете першим комерційним директором в AlmaBrows, Вам доведеться побудувати процеси з нуля разом з власником, Ви готові братися і налагоджувати порядок у бізнес-процесах маркетингу та продажів.

У Вас є освіта в галузі економіки, менеджменту, маркетингу.

У Вас є досвід роботи на аналогічній посаді не менше 2 років, бажано в галузі Beauty

У Вас є розуміння принципів продажів, воронки та маркетингу.

Умови:

Конкурентна заробітна плата, складається зі ставки + % від маржинального прибутку за результатами роботи + бонуси.

Можливість професійного та кар'єрного зростання до CEO в успішній та динамічно розвиваючійся компанії.

Робота в колективі професіоналів, повністю віддалено.

Робота 40 годин на тиждень.

Нематеріальні поощрення, виходи в кіно, ресторан за видатні події.

Постійне навчання за рахунок компанії, за останній час, компанія вклала більше 20 000 € на курси по воронкам продажів, маркетингу, продажам, менеджменту, всі курси будуть в Вашому доступі.

Контактна інформація:

В роботі Вам доведеться будувати багато процесів з нуля, вирішувати велику кількість завдань, стикатися з складними ситуаціями, коли співробітники не розуміють, а іноді і чинять опір впровадженню нових інструментів.

Якщо Ви отримуєте задоволення від розвитку та подолання труднощів, Ви – наш кандидат!

Ця посада — це можливість для Вас працювати рука об руку з власником компанії, отримуючи від нього знання та досвід.

Відправте Ваше резюме та супровідний лист відповідно до цієї вакансії або в Telegram nazarcosta

Ми чекаємо саме Вас, щоб створити разом майбутній успіх!

Контактна інформація

Телефон: +34(633)488-390

Контактна
особа:

NazarRudyk

Сайт:

<http://www.almabrows.com>