



Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажу, 26650 грн. + %

📍 Чехія, 🕒 1 серпня 2024

Компанія: [Viking Trans](https://jobs.ua/company/id/1600524) (<https://jobs.ua/company/id/1600524>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Логістика](#), [доставка](#), [склад](#), [Керівництво](#), [Робота за кордоном](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Ми шукаємо енергійного та мотивованого співробітника для посади керівника відділу продажу в нашій компанії «Viking Trans s.r.o.». Як менеджер з найму, моя мета полягає в залученні найкращих талантів нашої галузі, тому я хотів би висвітлити деякі ключові пункти щодо цієї вакансії.

Обов'язки:

- Розробка стратегій продажу та планування діяльності відділу продажу;
- Координація та керування роботою команди продавців;
- Встановлення та досягнення метрик продажів та цілей прибутковості;
- Пошук нових клієнтів та розширення клієнтської бази;
- Встановлення та підтримка взаємовигідних стосунків з клієнтами;
- Моніторинг ринкових тенденцій та конкурентної ситуації.

Вимоги:

- Досвід роботи керівником відділу продажу від 1 року;
- Високий рівень комунікативних та лідерських навичок;
- Знання методологій та стратегій продажу;
- Вміння керувати командою та мотивувати співробітників до досягнення цілей;
- Досвід у галузі транспорту або логістики буде перевагою;
- Володіння англійською мовою не менше рівня B2.

Ми пропонуємо:

- Конкурентну заробітну плату та систему преміювання;
- Можливість професійного росту та кар'єрного розвитку;
- Дружню та професійну робочу атмосферу.

Якщо ви маєте бажання приєднатися до нашої команди та маєте необхідні навички та досвід, будь ласка, надішліть своє резюме. Ми з нетерпінням чекаємо на вашу заяву та можливість співпраці з вами.

Контактна інформація

Телефон: +38 (091) 481-81-90
+38 (099) 159-52-38

Контактна особа: Ольга Овчар