



Ваш надійний помічник

Торговий, медичний представник (онкологія, хірургія), 25000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 2 жовтня 2024

Компанія: [Онкомедіка](https://jobs.ua/company/id/1630325) (https://jobs.ua/company/id/1630325) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Медицина, фармацевтика](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Українська компанія «Онкомедіка» — імпортер та дистриб'ютор у сфері медичних виробів оголошує про відкриття вакансії: **Торговий/медичний представник (шовний матеріал, дренажні системи, сітки для лікування гриж, шовні апарати, катетери, мікроінфузійні насоси)**

Обов'язкові вимоги до претендентів:

- порядність, надійність, відповідальність і чесність;
- позитивне мислення, націленість на результат, високі комунікативні навички, вміння працювати в стресових ситуаціях і цейтноті, нестандартні підходи, вміння ЧУТИ ЛЮДЕЙ;
- вища або незакінчена вища освіта (бажано медичне, фармацевтичне, біологічне, економічне);
- повна зайнятість;
- впевнені навички роботи на ПК для якісного та своєчасного відображення даних;
- володіння 1С (якщо немає досвіду — навчимо);
- знання структури медичних закладів, внутрішньої логістики, ланцюжків прийняття рішень;
- **можливість 30% часу витрачати на відрядження по країні.**

Основні обов'язки:

- підтримання контакту з Клієнтом з моменту його виявлення до повного завершення роботи з Клієнтом («зігрів» Клієнта, укладення договору, отримання передоплати, контроль якості замовлення, робота з очікуваннями Клієнта тощо);
- побудова теплих і дружніх відносин з Клієнтами Компанії;
- організація та підтримка зворотного зв'язку з Клієнтами, нагадування їм про Компанію, інформування про нові продукти та послуги, збір та аналіз інформації про задоволеність Клієнта роботою з Компанією;
- якісні промоційні візити до лікарів. Проведення презентацій продукції для лікарів та медичних сестер;
- пошук нових клієнтів і можливостей роботи з існуючими клініками і лікарнями;
- постійне обслуговування і поповнення бази потенційних клієнтів, відбирання перед продажем;
- організація виконання плану продажів за період, звітності;
- збір аналітичної інформації про конкурентів, товари на ринку;
- проведення презентацій для працівників медичних установ щодо продукції, її використання;
- спілкування з лікарями, медсестрами, підтримання лояльності до компанії і продукту;
- супровід конференцій, профільних заходів у тісній співпраці з продакт-менеджерами;
- **можливі відрядження.**

Компанія пропонує:

- графік роботи: пн-пт, 9–18;
- офіційне працевлаштування згідно КЗпП;
- **заробітна плата — від 25000 грн. + премії**, компенсація супутніх витрат, біла оплата;
- квартальні премії та зрозумілі умови їх нарахування;
- програму навчання своїх співробітників;
- роботу в компанії, що розвивається та дає змогу рости усім, хто на борту;

- забезпечення всім необхідним для комфортної роботи;
- систему лояльності, передбачену в компанії за віддану роботу (можливість корпоративного кредитування, покриття витрат на лікування тощо).

Якщо ви маєте досвід і бажання працювати в цікавій галузі та досягати успіху, будь ласка, надсилайте своє резюме. Ми раді будемо розглянути вашу кандидатуру!

Контактна інформація

Телефон: +38 (095) 625-83-06

Контактна особа: Валентина

Адреса: Київ, вул. Феодори
Пушиної