



Ваш надійний помічник

Менеджер з залучення корпоративних клієнтів

📍 Одеса, 🔄 6 березня 2024

Компанія: [ITExpert](https://jobs.ua/company/id/1634819) (<https://jobs.ua/company/id/1634819>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Бухгалтерія, фінанси, облік/аудит](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Банківська справа, ломбарди](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Один з найбільших українських банків в пошуку Менеджера з залучення клієнтів малого та мікробізнесу.

Вимоги, побажання:

- Вища освіта;
- Досвід роботи з активними продажами B2B;
- Досвід роботи в банківському секторі;
- Сильні навички комунікації та ведення переговорів;
- Вільний рівень володіння державною діловою мовою;
- Готовність до навчання.

Обов'язки:

- Робота з активними продажами B2B;
- Робота з холодною базою;
- Пошук ЛПР;
- Зустрічі з презентаціями продуктів клієнтам.

Умови:

Графік 5\2 (9:00 -18:00), сб нд - вихідні

Локація - компанія має декілька відділень в м.Одеса, тому будемо раді розглянути спеціалістів в різних районах міста.

-Стабільний дохід: конкурентоспроможна зарплата та **щомісячний бонус до 60% за ваші зусилля і внесок**. Участь у внутрішній реферальній програмі – можливість отримувати грошові бонуси за рекомендації кандидатів на вакансії банку.
-Участь у мотиваційних програмах для працівників відділень – отримання винагород за кращі результати.
-Програма Wellbeing: **28 днів оплачуваної відпустки, медичне страхування з першого робочого дня, офіційне працевлаштування**. Турбота про ментальне та фізичне здоров'я: індивідуальні психологічні сесії та групові лекції, безкоштовні спортивні онлайн-заняття.
-Кар'єрний розвиток: обмін знаннями з колегами, можливість підвищення кваліфікації та перекваліфікація. -Корпоративні курси та тренінги soft skills у корпоративній академії. Командоутворюючі заходи та участь у соціальних проектах.

Контактна інформація

Телефон: +38 (095) 930-92-86

Контактна особа: Людмила