



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам (b2b)

📍 Одеса, 🔄 7 березня 2024

Компанія: [А-Крукс](https://jobs.ua/company/id/1627947) (https://jobs.ua/company/id/1627947) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Реклама, маркетинг, PR](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

UA

Ласкаво просимо до світу маркетингових пригод!

Опис вакансії: Ми шукаємо справжнього героя продажів, готового відкривати нові горизонти для наших клієнтів! Наша компанія - експерт у сфері веб-маркетингу, і ми просуваємо бізнеси наших клієнтів в інтернеті за допомогою передових стратегій та інструментів.

Ми пропонуємо:

- У перший місяць роботи 40-годинний робочий тиждень (півставки), а через місяць - повний робочий день.
- Гнучкий графік роботи та можливість віддаленої роботи, що дозволяє балансувати роботу та особисті обов'язки.
- Для співробітників в Одесі доступний гібридний графік роботи, що поєднує в собі можливість працювати з офісу та віддалено.
- Оплата складається з фіксованої частини та бонусної, що надихає на досягнення результатів, які змінюють життя клієнтів, а також власних професійних цілей. Ставка: 18000 грн. +%

Обов'язки:

- Активний пошук та приваблення клієнтів.
- Представлення продуктів та послуг компанії, а також формування потреб клієнтів.
- Встановлення відносин та взаємодія з клієнтами, збір першочинних вимог та проведення консультацій.
- Участь у підготовці документації та звітності.

Етапи процесу найму:

1. **Вивчення отриманого резюме:** Ми уважно вивчаємо кожне отримане резюме та оцінюємо його відповідність вимогам вакансії.
2. **Уточнюючі питання через месенджер Telegram:** Після первинного відбору кандидатів, ми зазвичай зв'язуємося з ними через месенджер Telegram для уточнення додаткової інформації та деталей щодо досвіду роботи.
3. **Телефонний дзвінок-знайомство:** Після етапу обміну інформацією через месенджер Telegram, ми організуємо телефонний дзвінок-знайомство для більш детального обговорення кандидатури та взаємного знайомства.

Якщо ви готові до сміливих пригод у світі маркетингової магії, надішліть нам своє резюме. Давайте разом створимо історії, які розповідатимуть онуки наших клієнтів!

RU

Приветствуем вас в мире маркетинговых приключений!

Описание вакансии: Мы ищем настоящего героя продаж, готового открывать новые горизонты для наших клиентов! Наша компания - эксперт в области веб-маркетинга, и мы продвигаем бизнесы наших клиентов в интернете с помощью самых передовых стратегий и инструментов.

Мы предлагаем:

- В первый месяц работы 40-часовую рабочую неделю (пол ставки), а через месяц - полный рабочий день.
- Гибкий график работы и возможность удаленной работы, что позволяет балансировать работу и личные обязанности.
- Для сотрудников в Одессе доступен гибридный график работы, сочетающий в себе возможность работы из офиса и удаленно.
- Оплата состоит из фиксированной части и бонусной, что вдохновляет на достижение результатов, меняющих жизнь клиентов, а также собственных профессиональных целей. Ставка: 18000 грн. +%

Обязанности:

- Активный поиск и привлечение клиентов.
- Представление продуктов и услуг компании, а также формирование потребностей клиентов.
- Выстраивание отношений и взаимодействие с клиентами, сбор первичных требований и проведение консультаций.
- Участие в подготовке документации и отчетности.

Этапы процесса найма:

1. **Изучение полученного резюме:** Мы внимательно изучаем каждое полученное резюме и оцениваем его соответствие требованиям вакансии.
2. **Уточняющие вопросы через мессенджер Telegram:** После первичного отбора кандидатов, мы обычно связываемся с ними через мессенджер Telegram для уточнения дополнительной информации и деталей о опыте работы.
3. **Созвон-знакомство:** После этапа обмена информацией через мессенджер Telegram, мы организуем созвон-знакомство для более подробного обсуждения кандидатуры и взаимного знакомства.

Если вы готовы к смелым приключениям в мире маркетинговой магии, отправьте нам свое резюме. Давайте вместе создадим истории, которые будут рассказывать внуки наших клиентов!

Требования, пожелания:

Обязанности:

Условия:

Контактна інформація

Контактна особа: SeVal

Адреса: Одесса, Космонавтов,
32