



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажу шин і дисків Київ

📍 Харків, 🕒 12 березня 2024

Компанія: [Шини&Диски](https://jobs.ua/company/id/124865) (https://jobs.ua/company/id/124865) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Транспорт, автосервіс](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: повна вища  
Досвід роботи: обов'язковий  
Графік роботи: повний робочий день

## Опис вакансії

«Шини та диски» — це інтернет-магазин, який спеціалізується на продажу шин та дисків з усього світу. Понад 12 років ми одні з лідерів шинного бізнесу на території України. Наші склади розташовані по всій території країни Харків, Київ, Одеса, Львів та Дніпро. Ми є офіційними дилерами відомих світових заводів з виробництва шин, що дозволяє нам отримувати товар безпосередньо від виробників. Широкий асортимент, демократичні ціни і молода команда професіоналів — ось наш рецепт успіху! Ви молоді, активні та амбітні, тоді ласкаво просимо до команди!

Детальніша інформація на нашому сайті за посиланням: [shiny-diski.com.ua/](https://shiny-diski.com.ua/); Наш Facebook [facebook.com/shinydiskicomua/](https://facebook.com/shinydiskicomua/), Instagram [instagram.com/shiny\\_diski\\_ua/](https://instagram.com/shiny_diski_ua/), YouTube [youtube.com/channel/UCZHm3HNdB8wGEP-S6kZrTsw?view\\_as=subscriber](https://youtube.com/channel/UCZHm3HNdB8wGEP-S6kZrTsw?view_as=subscriber).

Ми можемо запропонувати:

- гідну та своєчасну оплату праці 2 рази на місяць (ставка + відрядна частина, яка залежить від кількості продажів);
- професійний розвиток;
- набуття нових навичок та досвіду;
- корпоративне навчання та тренінги;
- цікава робота в дружньому колективі;
- **робота тільки з вхідними дзвінками.**

Вимоги до кандидата:

- знання ПК — середній рівень та вище;
- грамотне, вільне спілкування українською мовою;
- досвід роботи у продажу та в програмі CRM;
- **досвід роботи в продажі шин і дисків обов'язково.**

Обов'язки:

- прийом **вхідних** дзвінків;
- обробка замовлень, що надійшли з сайту компанії;
- консультація клієнтів щодо продуктів компанії;
- оформлювати замовлення, інформувати про новинки, акції;
- робота в програмі CRM;
- ведення клієнтської бази;
- супровід та закриття замовлень.

Ви амбітні і хочете розвиватися в цьому напрямі, наші провідні фахівці навчать усьому необхідному, поділяться досвідом успішного продажу, допоможуть вийти на хороший рівень. Не пропустіть свій шанс і швидше приєднуйтеся до нас! **Будь ласка резюме з фото присилати на електронну адресу.**

## Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 570-12-65

Контактна  
особа: Анна  
Адреса: Київ