



Ваш надійний помічник

Менеджер з оптових продажів (Продукти харчування), 35000 грн. + %

📍 Дніпро, 🕒 25 березня 2024

Компанія: [Консалтингова компанія «Діалог»](https://jobs.ua/company/id/11610) (<https://jobs.ua/company/id/11610>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

ОБОВ'ЯЗКИ:

- Шукати та залучати нових клієнтів (робота по внутрішній Базі клієнтів та активний пошук)
- Вести перемовини з новими та наявними клієнтами: презентувати компанію; з'ясовувати потреби; готувати комерційні пропозиції; укладати договори про співпрацю.
- Приймати замовлення від клієнтів та опрацьовувати їх у співпраці з бухгалтерією, складом.
- Координувати доставку продукції клієнтам компанії (із залученням постійного партнера компанії з вантажних перевезень).
- Супроводжувати клієнтів в процесі співпраці та оперативно вирішувати усі робочі питання.
- Вести звітність по роботі з клієнтами.

УМОВИ РОБОТИ:

- **Робочий графік:** 5 днів, з 09:00 до 18:00. Перерва на обід — 1 година.
- **Місце роботи:** вул. Берегова (ж/м Ломівський — колишній Фрунзенський).
- **Робоче місце:** ваше робоче місце в спільному кабінеті разом з колегами по роботі. Воно обладнане усім необхідним для комфортної роботи. Хороший комфортабельний офіс, є кухонна зона, сан. вузол.
- **Професійний розвиток:** в компанії дуже цінують власну ініціативу з розвитку та навчання — компанія оплачує профільні навчальні курси чи вебінари.
- **Соціальний пакет:** оплачувана відпустка та лікарняний, безплатно чай та кава в офісі, знижки на корпоративні продукти, корпоративні заходи для співробітників.
- **Форма працевлаштування:** офіційне оформлення.

ЗАРОБІТНА ПЛАТА: 25 000 — 40 000 грн. (ставка + % з продажу)

ВИМОГИ ДО КВАЛІФІКАЦІЇ:

- Освіта: середня спеціальна або вища
- Володіння ПК: впевнене володіння MS Office (Word, Excel).

- Досвід роботи: від 2-х років на посаді менеджера оптових продажів.
- Досвід ведення комерційних перемовин.
- Знання технік продажу.
- Навички роботи з комерційною документацією (презентації, ком. пропозиції, договори, первісна бухгалтерська документація та ін.)

КОРОТКО ПРО КОМПАНІЮ:

Компанія успішно працює вже понад 4 роки на ринку України. Займаємось імпортом та оптовою реалізацією свіжомороженої риби та морепродуктів. Завдяки власному складу суворо дотримуються та контролюються правильні умови зберігання та транспортування продукції. Уся продукція має необхідні сертифікати якості й відповідає усім санітарним вимогам. Якість – це наш пріоритет. Маємо великий асортимент продукції та щоденно працюємо над його розширенням, щоб задовольнити потреби та очікування наших клієнтів.

Можливості нашої компанії дозволяють нарощувати обсяги імпорту та розширювати географію охоплення клієнтів. Саме тому нам зараз потрібен ще один фахівець на посаду Менеджер з оптового продажу.

Ваше головне завдання – якісно працювати з нашими поточними клієнтами та залучати нових.

Від цього залежить результативність нашої компанії і тому ваша робота має найвищий пріоритет для керівництва.

—

НАДІШЛІТЬ Ваше резюме нам на пошту: **selin.oleg@ucg.in.ua**

Ми його оперативно розглянемо, і, якщо ця вакансія вам підходить, то ми з вами зв'яжемося, погодимо нюанси та організуємо особисту бесіду з Керівником компанії.

ЗАТЕЛЕФОНУЙТЕ НАМ або **НАПИШІТЬ** у VIBER чи TELEGRAM:

—

Направляючи своє резюме на вакансію, ви даєте згоду на використання ваших персональних даних компанією в рамках чинного законодавства України.

ПЕРЕШЛІТЬ цю вакансію вашому знайомому, якщо вам вона не підходить.

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 563-31-41
Контактна особа:	ОлегОлексійович
Адреса:	вул. Берегова