



Ваш надійний помічник

Менеджер з пошуку клієнтів, 15000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 28 березня 2024

Компанія: [Udigital](https://jobs.ua/company/id/1620555) (https://jobs.ua/company/id/1620555) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Реклама, маркетинг, PR](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Привіт.

Мене звати Юля і я шукаю **менеджера з пошуку клієнтів**, який буде приносити нам цільові ліди в компанію, де ми їх будемо допомагати успішно доводити до угоди, а ти за це отримувати не тільки ставку, а ще й % від продажу. Робота на даній позиції — це мрія, адже кожен день — це нові знайомства, комунікація з різними бізнесами та купа нових знань про ринок.

Наш клієнт — будь-який бізнес в інтернеті, в кого є свій сайт.

Ми маємо досвід роботи майже з усіма нішами в Україні, тому нам під силу працювати з будь-якими сайтами послуг чи інтернет-магазинами. **Ринок наших потенційних клієнтів — величезний.** Абсолютно всі наші клієнти отримують високу якість наданих послуг та високі результати продажів в інтернеті, і цьому є підтвердження, адже ми

- входимо в ТОП-20 найкращих seo компаній України за даними незалежного рейтингу It-rating
- є партнерами компанії Google
- входимо в ТОП-50 компаній за рейтингом Ringostat
- працюємо понад 5 років на ринку України та Європи
- наші клієнти та колеги працюють з нами понад 5 років

що вказує на довіру до нашої компанії.

Ми шукаємо менеджера в команду, хто на перший час буде займатись пошуком клієнтів, а надалі виросте до позиції ТОП менеджера та зможе приводити компанії з великими чеками та високим % від продажу послуг та стати експертом у сфері digital. Наразі в нашій команді є 2 ТОП продавця, тому у твої обов'язки буде входити:

- ?пошук лідів в інтернеті
- ?обробка вхідних заявок з реклами
- ?комунікація з потенційними клієнтами в telegram чи email
- ?розробка комерційних пропозицій
- ?призначення та проведення meet з клієнтом та керівником
- ?ведення CRM системи на всіх етапах комунікації з клієнтом
- ?та передача клієнтів для подальшого закриття угод до ТОП продавців
- а в подальшому, від тебе повний цикл закриття угоди від початку комунікації до закриття угоди.

Що ми пропонуємо:

? **Зручний графік роботи** Віддалений графік роботи з 09.00 до 18.00 або з 10.00 до 19.00 ?**Поетапна адаптація на посаді** В компанії розроблений план адаптації, база знань зі всіма інструкціями, постійні зустрічі з керівником та колегами, які готові допомогти та підказати. ?Зручна та прозора система заробітної плати, де є ставка + високий % від

продажів ?Швидко стати профі у сфері digital та мати високооплачувану роботу

Якщо ти:

- ✂ активний та амбітний кандидат
 - ✂ твій день має бути насичений різними подіями та великою кількістю комунікації з різними людьми
 - ✂ гарно володієш українською мовою та грамотно пишеш (англійська мова буде перевагою)
 - ✂ розумієш базові принципи потреб людей та продажів
 - ✂ відповідальний та вчасно робиш всі задачі
 - ✂ маєш мінімальний досвід роботи в продажах від 1 року (робота в сфері digital буде перевагою)
- то залишай нам своє резюме та проходь співбесіду з нашим керівником.

Контактна інформація

Телефон: +38 (068) 948-20-69
Контактна особа: ЮліяГасвець
Сайт: <http://udigital.com.ua>
Адреса: Київ, вулиця Солом'янська
5