



Ваш надійний помічник

Регіональний менеджер із залучення клієнтів, 30000 грн. + %

📍 Одеса, 🕒 14 травня

Компанія: [Кит-групп](https://jobs.ua/company/id/390125) (https://jobs.ua/company/id/390125) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Банківська справа, ломбарди](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Компанія «КИТ Груп» — лідер на ринку фінансових послуг більше ніж 15 років і ми вітаємо тебе у світі фінансових можливостей та крутих досягнень! Ми прихильники ефективних рішень і передових технологій, які забезпечують клієнтів найкращими фінансовими продуктами.

Наразі ми знаходимось в пошуку не просто **Спеціаліста із залучення клієнтів**, а лідера, який перетворить потреби потенційних клієнтів на угоди постійних клієнтів.

Головне завдання — створювати зв'язки, зміцнювати стосунки та зрощувати довіру, дозволяючи нам розкрити твій потенціал. Кожен наш клієнт — це можливість, не лише масштабуватись, а й змінити фінансове майбутнє на краще. Якщо приймеш виклик — станеш частиною нашої історії успіху, **Welcome on board!**

Що для нас важливо:

- Мати досвід в продажах в різних сферах (торгівля / фінанси / страхування та інші).
- Вміти ефективно спілкуватися з різними людьми, вміти аргументувати та працювати з запереченнями, мати бажання досягати конкретних цілей при спілкуванні з Клієнтами.
- Працювати з готовими скриптами (шаблонами) в роботі з холодними лідами (база надається нами).
- Вміти презентувати продукт (або послугу).
- Вміти аналізувати нагальні умови і потреби клієнта.
- Здатність мислити нестандартно та знаходити креативні рішення для залучення клієнтів.
- Презентабельний зовнішній вигляд, грамотність в комунікації.
- Розуміння локального клієнтського потенціалу (аналізувати місцевий ринок, виявляти потреби, а також вивчати конкурентів).

Що потрібно робити:

- Залучати нових Клієнтів, шляхом зустрічей та холодних дзвінків.
- Працювати з власною клієнтською базою.
- Супроводжувати Клієнта від першого контакту до самої угоди.
- Проводити Клієнтам крос продажі інших послуг.
- Працювати в CRM системі.
- Вивчати та аналізувати конкурентне середовище на закріпленому регіоні.

Що пропонуємо:

- Стабільну заробітну плату, вище ринкового рівня.
- Додаткову систему бонусів (% від власних продажів).
- Формат роботи, який не вимагає прив'язки до офісу.
- Навчання і підтримку в роботі.
- Кар'єрні перспективи і ріст в компанії (кожний співробітник має першочергове право на внутрішні вакансії, від Тім-

- Лідера до Керівника Напрямку).
- Додатковий вихідний день в День Твого Народження (це приємно;)))

Якщо Ви готові приєднатися до нашої команди та розвиватися разом з нами, надсилайте своє резюме. Ми будемо раді познайомитися з Вами та обговорити можливості співпраці!

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 488-50-01

Контактна особа: Людмила

Адреса: м. Одеса