



Ваш надійний помічник

Менеджер по роботі з ключовими клієнтами (національні та регіональні мережі), 50000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 18 квітня 2024

Компанія: [Техно Іновейшн Компані](https://jobs.ua/company/id/1633507) (<https://jobs.ua/company/id/1633507>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Ласкаво просимо до «Техно Іновейшн Компані» — визнаного лідера оптової та роздрібної торгівлі **споживчою електронікою**. Ми офіційний дистриб'ютор таких брендів як **TM Promate, Vertux, Vortex, Myria** в Україні (promate.com.ua)

Ми продовжуємо свій успішний розвиток і оголошуємо про розширення штату. Запрошуємо приєднатися до нашої команди на посаду **Менеджера по роботі з ключовими клієнтами (КАМ)**.

Ми пропонуємо:

- **Офіційне працевлаштування:** Ми цінуємо ваш внесок, тому пропонуємо стабільну роботу та дружній колектив. Офіс знаходиться за адресою: вул. Електриків, 3 (м. Тараса Шевченка). Робочий графік з 8–00 до 17–00, пнд-птн.
- **Перспективи росту:** У нас є програми професійного розвитку та службового росту, щоб ви могли досягти нових вершин у своєму кар'єрному шляху.
- **Щоквартальний перегляд заробітної плати:** Ваш успіх буде винагороджено, і ми гарантуємо регулярний огляд вашого фінансового стану.
- **Корпоративні знижки на товари:** Отримайте доступ до широкого асортименту товарів за спеціальними найкращими умовами для наших співробітників.
- **Комфортні умови праці:** Офіс розташований у безпечній зоні, оснащений автономною системою електропостачання та надійним інтернет-з'єднанням.

Ваш функціонал буде складатись з:

- Розвиток та підтримка діючих партнерських мереж компанії;
- Забезпечення взаємовигідних та стабільних відносин із партнерами, підключення нових;
- Планування та реалізація стратегій по розвитку партнерських взаємовідносин;
- Аналіз ринку та конкурентів для розробки ефективних стратегій продажів;
- Забезпечення виконання підписаних (чинних) умов співробітництва з партнерами;
- Аналіз асортименту в мережах з метою збільшення продажів;
- Контроль та забезпечення товарних запасів у мережах партнерів, відсутність простроченої дебіторської заборгованості;
- Планування тактичних заходів для покращення представленості та збільшення товарообігу;
- Контроль та забезпечення документообігу.

Ми чекаємо від співробітника:

- Досвід роботи з національними, локальними мережами на аналогічній посаді від 2 років;
- Високі комунікативні навички та вміння будувати взаємовигідні стосунки;
- Розуміння ринку побутової електротехніки, а саме — аксесуарів для мобільних телефонів, ноутбуків, дрібної побутової техніки, електрообігрівачів, електротранспорту;
- Впевнений користувач ПК, відмінні навички роботи з Excel, 1C, Google Docs, CRM.

Чекаємо на Ваше резюме вже зараз!

За деталями звертайтеся за телефоном ...0 Інна (Viber, Telegram)

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 230-23-90

Контактна
особа: ІннаЖовта

Сайт: <http://promate.com.ua>

Адреса: Київ, вул. Електриків,
3