



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажів (B2B, обладнання для HoReCa), 35000 грн.

📍 Одеса, 🔄 3 травня 2024

Компанія: [Онуфрієва Вікторія Іванівна](https://jobs.ua/company/id/1634356) (https://jobs.ua/company/id/1634356) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

RESTORATOR — це професійне нове та вживане обладнання для HoReCa. Ми співпрацюємо з усіма в даному сегменті: від нового фаст-фуд стартапу до найстарішого родинного ресторанчика. Нашими клієнтами є як мережеві заклади харчування, так і поодинокі унікальні пекарні. Більше про нас restorator.od.ua/

На ринку майже 10 років. За цей час ми стали провідним європейським постачальником товарів для громадського харчування.

Наш керівний принцип полягає в тому, щоб пропонувати високу якість за справедливими цінами. Для наших клієнтів ми не постачальники, ми — партнери.

На даний момент, не дивлячись на складні часи, ми розвиваємося і ростемо, тому в пошуках **Менеджера з продажів**, який продаватиме не просто обладнання, а створюватиме рішення для успіху у сфері готельно-ресторанного бізнесу.

Що ми пропонуємо:

- Зп 17 000 — 18 000 + 1,5% від продажу. Частіше за все продажі сягають суми з шістьма нулями. В основному наші менеджери отримують від 35 000 до 55 000 грн/міс;
- Випробувальний термін 2 міс;
- Графік роботи: понеділок — п'ятниця з 9.00 до 18.00, субота — короткий день по плаваючому графіку, тобто не кожна субота; робота в ОФІСІ;
- Можливості для професійного розвитку та кар'єрного зростання;
- Роботу в динамічній та дружній команді.

Чого ми очікуємо від тебе:

- Досвід у продажах;
- Вміння слухати та розуміти потреби клієнта для забезпечення ефективних рішень;
- Високий рівень енергії та комунікабельність;
- Любов до продажів.

Роль:

- Вести переговори з клієнтами, розробляти індивідуальні рішення по продажам обладнання для готелів, ресторанів та кафе;
- Залучати нових клієнтів, підтримувати відносини з існуючими клієнтами;
- Розуміти потреби клієнта, щоб задовольнити його потреби;
- Вести CRM систем (базу клієнтів);
- Немає «холодних» дзвінків, але працюємо через канали продажів — Prom. ua, Telegram, OLX, подібне. В команді є контент менеджер

Якщо ти готовий приєднатися до нашого команди, рости та розвиватися разом з нами, чекатимемо на твоє резюме.

Телеграм для питань t.me/Aliona_Velichko

Контактна інформація

Контактна
особа: Альона