



Ваш надійний помічник

Регіональний менеджер з продажу вентиляційного обладнання, 20000 грн. + %

📍 Одеса, 🔄 8 травня 2024

Компанія: [ECS Group](https://jobs.ua/company/id/128452) (https://jobs.ua/company/id/128452) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: незакінчена вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Опис вакансії:

Група компаній «ECS Group» - український інжиніринговий холдинг, який об'єднав ряд компаній-професіоналів в області кліматичного ринку.

Історія компанії починається з 2002 року. На сьогоднішній день ми пропонуємо нашим партнерам повний цикл зі створення мікроклімату в усіх галузях інженерної інфраструктури.

Ми вміємо створити мікроклімат на таких специфічних підприємствах як фармацевтичні, лікєро-горілчані, автомобілебудівні, тютюнові, підприємствах точного машинобудування і т.д.

Мета нашої компанії - надати якісні послуги, отримати швидку окупність і довговічність реалізованого проекту з оптимальними енерговитратами.

Інформацію про компанію можете знайти на нашому сайті: www.ecsgroup.com.ua

Основні обов'язки на посаді:

- Пошук нових клієнтів, вибудовування довгострокових відносин з клієнтами;
- Планування продажів і реалізація затверджених планів;
- Підтримка і розвиток клієнтської бази монтажних, проектних і будівельних організацій;
- Проведення переговорів, виявлення потреб, укладання договорів;
- Контроль поставок і оплат, контроль дебіторської заборгованості;
- Формування звітності відповідно до стандартів компанії;
- Здійснення маркетингових та рекламних заходів з метою підтримки стабільного інтересу до продукції компанії;
- Підготовка презентацій та проведення навчання для клієнтів;
- Просування нових видів продукції

Необхідні навички та кваліфікація:

- Вища технічна освіта буде перевагою;
- Досвід роботи на схожій посаді (досвід менеджером з продажу на ринку вентиляційного та кліматичного обладнання) від 2-х років;
- Аналітичні навички;
- Досвід проведення переговорів, ефективне планування;
- Високі комунікативні навички та здатність до співпраці з відділами компанії

Технічні знання і програмне забезпечення:

- Впевнений користувач пакету Microsoft;
- Досвід роботи в 1С є перевагою

Особисті якості та характеристики:

- Орієнтованість на результат;
- Активність, мобільність, ініціативність;
- Здатність працювати в команді, системність, бажання розвиватися

Ми пропонуємо:

- Цікаву роботу у надійній компанії;
- Дружню та круту команду професіоналів;
- Конкурентна заробітна плата та мотивація залежно від результату (ставка 20 000 грн + %);
- Графік роботи з понеділка по п'ятницю (з 9:00 до 18:00);
- Навчання та можливість для професійного зростання.

Якщо ви готові приєднатися до нашої команди і відчувати себе частиною успішного бізнесу у сфері кліматичного обладнання, надсилайте своє резюме на адресу office@ecsgroup.com.ua. Ми з нетерпінням чекаємо саме на вас!

Контактна інформація

Сайт: <http://www.ecsgroup.com.ua>

Адреса: Одеса