



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу підлогового покриття, 40000 грн.

📍 Київ, 🕒 3 грудня 2024

Компанія: [Світ Паркету](https://jobs.ua/company/id/1618904) (https://jobs.ua/company/id/1618904) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#), [Інші пропозиції](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Вакансія для Менеджера з продажу

Без холодних дзвінків Заявки від теплих клієнтів кожного дня Реальний продукт, як служить довгі роки

Ми в пошуках людей, які вміють працювати на результат, хочуть впливати на свій зарібок і заробляти до 65 000 грн на місяць.

Чому варто обрати нас:

- Є можливість самому впливати на свій зарібок;
- У нас передбачено кар'єрний ріст у різних напрямках:

Ви можете розвиватися в продажах і вирости до Старшого Менеджера або навіть Керівника Відділу Продажів.

Або побудувати свою кар'єру в іншому відділі нашої компанії: Логістиці, Закупівлі, Маркетингу або HR.

- Відсутність холодних дзвінків ?;
- Стабільна компанія, яка на ринку вже понад 22 роки;
- Якісний продукт, за який вдячні клієнти;
- Своєчасна виплата зарплати — 2 рази на місяць;
- Офіційне оформлення, Ви зможете отримати офіційний стаж роботи;
- 5 денний робочий тиждень.

Вашими основними завданнями будуть:

- Виявлення потреб клієнта при зверненні ;
- Супровід клієнта на всіх етапах угоди;
- Прийом і обробка дзвінків та заявок від клієнтів;
- Ведення CRM та внутрішньої бази обліку;
- Виїзди з технологом компанії для первинного огляду об'єкту;
- Підготовка комерційної пропозиції, кошторису та договору.

Чим Ви НЕ будете займатися:

Пошуком клієнтів;
Холодними дзвінками;

Пошуком потрібного товару;

Організацією логістики;

Пошуком майстрів і вантажників;

Відстеженням платежів;

Миттям підлог ?.

Перш ніж приступити до роботи, Ви пройдете коротку програму підготовки (1 тиждень), на якій ви ознайомитесь з:

Корпоративною культурою і бізнес-процесами;

Вивчете продукти компанії;

Зможете навчитися роботі в CRM-системі;

Вивчите техніки продажів.

Після завершення навчання для вас буде сформований індивідуальний план розвитку, відповідно до покладених обов'язків.

Вимоги до нашого кандидата:

- Бажання працювати на результат;
- Охайна і приємна зовнішність;
- Вміння грамотно розмовляти та писати українською мовою;
- Впевнений користувач ПК;
- Бажання і готовність навчатися та розвиватися;
- Стресостійкість.

Надсилайте резюме (з фото) і незабаром наш співробітник з вами зв'яжеться!

Дзвінки від кандидатів приймаються тільки в робочий час пн-пт з 11:00 до 17:45.

Контактна інформація

Контактна особа:	ІлонаЧупилка
Адреса:	Київ, Жилианская 54