



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу сертифікації, 25000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 4 липня 2024

Компанія: [Recvol](https://jobs.ua/company/id/1607719) (<https://jobs.ua/company/id/1607719>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Консалтингова компанія MIASPHERA працює на ринку сертифікаційних, маркетингових та юридичних послуг на ринках України, Європи та США.

Ми сертифікуємо продукти та виробництва, допомагаємо українським виробникам виходити на західні ринки, та допомагаємо іноземним виробникам зайти на український ринок.

Європа та США, Бразилія та Арабські Емірати, Турція і Китай це - наші улюблені локації в яких відбуваються світові івенти на яких ми встановлюємо зв'язки та представляємо себе.

Запрошуємо в команду:

- Амбітну енергійну, особистість с досвідом роботи у консалтингу, або без нього, на роль Sales manager.

Ми шукаємо фахівця, який:

- Активний, позитивний, та отримає задоволення від комунікацій та перемовин.
- Здатен до планування та організації себе, команди та процесів.
- Має аналітичний склад мислення, креативний та відкритий.
- Налаштований на результат та гроші.

Додатковими перевагами будуть:

- Наявність освіти (проходження програм підготовки) по роботі в продажах, продажі та надання консалтингових послуг, сервісних програм по роботі з клієнтами, та сервіс-менеджменту.
- Вільне володіння усною англійською мовою на рівні не нижче B-2, - бажана, але не обов'язкова умова.

Обов'язки:

- Продажі та збільшення клієнтської бази.
- Виконання KPI з продажів.
- Організація та проведення зустрічей з Клієнтами та презентація продуктів компанії.
- Участь у профільних виставках, конференціях та інших заходах в якості учасника та відвідувача.
- Активний нетворкінг на профільних заходах та у соціальних мережах.
- Пошук контактів на різних інтернет-ресурсах (сайти виставок, професійні спільноти, тощо).
- Додавання необхідної інформації по компаніях (ведення історії) в CRM.
- Лідогенерація перед виставками та профільними конференціями.

Ми пропонуємо:

- Участь в розвитку компанії яка працює на міжнародному ринку та має амбітну ВІЗІЮ стати одним з лідерів ринку.
- Роботу в комфортному офісі на лівому березі в м. Києві.
- Цікаві умови та бонуси щодо оплати праці.

- Професійний колектив, підтримка команди та керівництва.
- Безкоштовне корпоративне навчання, корпоративні заходи.
- Регулярний перегляд заробітної плати.

Контактна інформація

Контактна
особа: ДарьяПавлова