



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажу

📍 Київ, 🕒 5 липня  
2024

Компанія: [Biotech](https://jobs.ua/company/id/1636767) (<https://jobs.ua/company/id/1636767>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: не має значення

Досвід роботи: обов'язковий

## Опис вакансії

Наша компанія є виробником високоякісних рідких калійних добрив і карбамідо-аміачної суміші. У зв'язку з розширенням ми в пошуках Менеджера з продажів, котрий буде відповідальним за збільшення обсягів продажів та просування продукції компанії.

## Обов'язки:

- З'ясування потреб клієнтів та створення попиту на продукцію компанії на ввіреній території (Вінницька, Житомирська, Хмельницька, Черкаська, Кіровоградська або Київська область);
- Пошук нових клієнтів;
- Прямі продажі мінеральних добрив відповідно до встановлених цілей та комерційної політики компанії;
- Якісний супровід клієнтів: презентація продуктів та консультації з її застосування, пояснення переваг та умов співпраці, агрономічний супровід (виїзд на поля, присутність на внесенні тощо);
- Ознайомлення клієнтів з програмою закупки зерна, організація закупок;
- Комунікація з менеджером з обслуговування клієнтів та відділом логістики для організації поставки клієнту та оформлення документів (угоди, накладні тощо);
- Активна участь у польових агрономічних заходах в регіоні задля власного розвитку та налагодження відносин з клієнтами та партнерами компанії;
- Участь у різних заходах від імені компанії з метою просування продукції.

## Для нас важливо:

- Досвід у продажах в сфері сільського господарства, вміння переконувати і здатність ефективно взаємодіяти з клієнтами;
- Наявність знань технологій вирощування різних с/г культур та застосування мінеральних добрив, МКД, регуляторів росту рослин;
- Вища агрономічна освіта буде плюсом;
- Знання фермерських господарств регіону, наявність бази клієнтів буде додатковою перевагою;
- Наявність власного авто.

## Ми пропонуємо:

- Конкуренту заробітну плату (фіксовану ставка 25 000 грн + % від продажів);
- Можливості для професійного розвитку та кар'єрного зростання;
- Компенсація витрат за використання авто, пальне та мобільний зв'язок;

## Контактна інформація

Телефон: +38 (097) 126-56-70

Контактна особа: Олена Курчак