



Ваш надійний помічник

Менеджер з розвитку бізнесу (business development manager), 22000 грн. + %

📍 Київ, 🕒 5 липня 2024

Компанія: [Sempico Solutions Group LTD](https://jobs.ua/company/id/1636902) (https://jobs.ua/company/id/1636902) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від двох років
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Вимоги, побажання:

- Вільне володіння українською, англійською - не нижче рівня B2 Upper Intermediate (усне та письмове спілкування), французькою або німецькою є перевагою.
- Освіта у сфері управління міжнародним бізнесом/маркетингу.
- Досвід роботи в IT/Telecom/SMS від 2 років.
- Уміти чітко формулювати думки, зокрема в письмовій комунікації.
- Відповідальність, чесність та пунктуальність.
- Вміти продавати, проводити перемовини, заключати довгострокові відносини.
- Досвід спілкування та вміння переконувати з клієнтами (консалтинг, продаж).
- Досвід ефективного управління ключовими клієнтами.
- Мати структуроване мислення, високий рівень самоорганізації, уважність до деталей, відмінні комунікаційні навички та навички командної роботи.
- Мотивований до розвитку і орієнтований на результат.
- Бути з засобами живлення, наша робота потребує завжди бути на зв'язку, мати інтернет і заряджену оргтехніку, згідно графіка роботи, не в залежності є світло чи немає!

Обов'язки:

- Впевнений користувач ПК.
- Здійснювати постійний пошук нових клієнтів та управління наявними клієнтами, пропонуючи їм додаткові послуги.
- Проведення переговорів та презентацій новим та наявним клієнтам.
- Шукати, розвивати і збільшувати клієнтське портфоліо.
- Забезпечити чітку комунікацію та оперативно відповідати на запитання клієнтів.
- Активно управляти потоком якісних лідів, стратегічно розвиваючи відносини з потенційними клієнтами.
- Підтримка відносин з наявними клієнтами.

- Впровадити стратегії з утримання для підтримки та розширення відносин з ключовими клієнтами.
- Здійснювати пошук прямих маршрутів від операторів зв'язку по всьому світу.
- Використовувати ефективні навички переговорів та глибокі знання продукту для успішного укладення угод.
- Надавати висновки та зворотний зв'язок з взаємодій клієнтів для поліпшення стратегії продукту та маркетингу.
- Здійснювати контроль дебіторської заборгованості, своєчасна оплата від партнерів.
- Використовувати існуючу контактну мережу та стратегії соціальних мереж для продажу та просування послуг компанії в галузі телекомунікацій.
- Приймати участь у спеціалізованих виставках та представлення компанії на міжнародній арені.

Умови:

- Можливість працювати дистанційно.
- Зручний графік роботи з понеділка по п'ятницю з 9.00 до 18.00 (з них - 1 година обіду).
- Конкурентну заробітну плату, ставка + бонусна частина.
- Поетапну адаптацію на посаді.
- Стажування за рахунок компанії.
- Кар'єрний розвиток.
- Співпрацювати з міжнародними світовими брендами та партнерами.
- Можливість покращити знання англійської мови.
- Можливість відвідувати міжнародні конференції.
- Злагоджений колектив — усі, з ким тобі доведеться співпрацювати, відповідальні трудоголіки, а ще ми прогресивні та дружні. Здоровий глузд та почуття гумору. Ніякого офіціозу — всі тут на «ти».

Контактна інформація

Телефон: +38 (093) 140-50-79

Контактна особа: МаріяЗубець

Сайт: <https://sempico.solutions/>

Адреса: Київ