



Ваш надійний помічник

Junior Account Manager

📍 Київ, 🕒 24 лютого

Компанія: [ООО «Авеб»](https://jobs.ua/company/id/98505) (<https://jobs.ua/company/id/98505>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [IT, WEB фахівці](#), [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Реклама, маркетинг, PR](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	бажано
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Привіт! Мене звати Катерина Тимошенко, я — керівник відділу клієнтського сервісу агенції Aweb і я шукаю Junior Account Manager у свою команду.

Якщо ти не уявляєш своє життя без спілкування, вважаєш його не лише необхідною частиною життя, але й ключем до успіху, ця вакансія саме для тебе.

Ми шукаємо людину, яка цінує чіткість і порядок у всьому, володіє вмінням організовувати роботу команди та досягати поставлених цілей.

Ми пропонуємо тобі можливість приєднатися до нашої команди, зростати та розвиватися разом з нами та зробити свій внесок у наше спільне майбутнє!

Надсилай своє резюме, виконуй тестове та приходь на співбесіду на позицію акаунт-менеджера початківця!

Від тебе ми чекаємо:

- вміння знаходити підхід до клієнта; клієнтоорієнтованість;
- аналітичний склад розуму;
- вміння працювати у режимі багатозадачності;
- стресостійкість;
- відповідальність;
- вільне володіння українською мовою (грамотна письмова та усна мова, знання правил орфографії та пунктуації);
- вміння працювати з Google документами, таблицями.

Будуть перевагами:

- розуміння інструментів базових медіа показників та інтернет-маркетингу (SEO, PPC, Email);
- знання англійської мови на рівні не нижче за Intermediate.

Основні задачі:

- вести комунікацію з клієнтами на всіх стадіях проєкту (онлайн-дзвінки, комунікація в електронному вигляді, особисті зустрічі) та встановлювати з ними довірчі довгострокові відносини;
- аналізувати потреби клієнтів;
- своєчасно розв'язувати проблеми, що виникають у процесі виконання проєктів, врегульовувати спірні питання;
- координувати роботу команди технічних спеціалістів;
- аналізувати досягнення проєктних цілей, контролювати терміни та результати виконання задач командою;
- керувати стратегічним розвитком проєкту з урахуванням інтересів клієнтів (розуміти бізнес-процеси та цілі клієнтів, перетворювати цілі в задачі та розподіляти їх за каналами, визначати найефективніші інструменти просування);
- керувати фінансовими питаннями та документообігом клієнта.

Чому варто обрати Aweb?:

1. **Партнер Google.** Ми є преміум-партнером Google, що дозволяє нам мати доступ до передових технологій та ресурсів цього гіганта індустрії цифрового маркетингу.
2. **Стабільність та досвід.** Aweb - це стабільна компанія, яка успішно працює на ринку вже понад 18 років. Серед наших клієнтів: Adonis, Добробут, Євразія, STIHL, 5 елемент, BS-PARTNER, EAT-ME-AT, Etnodim та інші.
3. **Навчання та розвиток.** Ми надаємо можливості для участі в навчальних програмах та тренінгах від Google та Facebook, щоб наші співробітники завжди були у курсі останніх тенденцій та інновацій у світі цифрового маркетингу.
4. **Міжнародні зв'язки.** Ми успішно працюємо з клієнтами в різних країнах, включаючи США та Велику Британію, та плануємо активно розширювати нашу присутність на іноземних ринках, збільшуючи обсяги співпраці та розвиваючи нові партнерства.
5. **Доступ до власної бібліотеки.** Наших співробітників чекає доступ до високоякісних навчальних матеріалів компанії, що допомагатиме їм постійно розвиватися та покращувати рівень своїх здібностей.

Що ми пропонуємо:

- випробувальний термін з оплатою;
- гідна заробітна плата (ставка + бонус, який залежить від ефективності співробітника і досягнення певних KPI після проходження випробувального терміну);
- офіційне працевлаштування;
- оплачувані відпустки та оздоровчі;
- п'ятиденний робочий тиждень з восьмигодинним робочим днем. Гнучкий графік;
- кар'єрний ріст (Junior ►Upper Junior ►Middle ►Senior);
- дружня команда однодумців всередині компанії, можливість постійного обміну досвідом, ідеями та інше;
- корпоративні заходи та розваги;
- можливість працювати віддалено / в гібридному форматі або ж в офісі — м. Київ, Дарницька пл.;
- супровід наставника / керівника та допомога у розвитку професійних здібностей.

Приєднавшись до нашої команди, ти зможеш працювати з людьми, мотивованими успіхом та залученими до спільної справи.

Тестове завдання

Якщо не боїшся нових викликів і хочеш спробувати себе в ролі акаунт-менеджера — надсилай інформацію про себе (резюме) та отримай у відповідь 📧 тестове завдання.

До зустрічі на співбесіді!