



Ваш надійний помічник

Керівник агентства нерухомості (віддалено), 41000 грн. + %

📍 Харків, 🕒 18 липня 2024

Компанія: [Easy Life Property LLC](https://jobs.ua/company/id/1629629) (<https://jobs.ua/company/id/1629629>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#), [Керівництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

Вакансія: Керівник відділу продажів у Easy Life Property

Приєднуйтеся до команди Easy Life Property в якості Керівника відділу продажів! З перспективою переїзду на постійне місце проживання в Дубай!

Хочете стати частиною динамічного світу елітної нерухомості в Дубаї та побудувати успішну кар'єру?

Easy Life Property – це динамічно розвиваюче агентство, що спеціалізується на продажі преміальної нерухомості в Дубаї. Ми пропонуємо унікальну можливість для амбітних та цілеспрямованих людей стати частиною нашої команди і досягти нових висот у своїй кар'єрі.

Ми шукаємо талановитого керівника відділу продажів, який:

- Має досвід роботи на керівній посаді в сфері нерухомості не менше 3 років.
- Впевнено володіє англійською мовою (не нижче B2).
- Має непохитне прагнення вести свою команду до найкращих результатів і вміння навчати та мотивувати.
- Готовий до постійної залученості в робочі процеси.
- Прагне до розвитку і навчання в якості експерта.
- Мріє переїхати на постійне місце проживання в Дубай!

Ми пропонуємо:

- Віддалену роботу з перспективою переїзду в Дубай на постійне місце проживання.
- Професійне навчання і підтримку від засновника на всіх етапах роботи.
- Офіційне працевлаштування, віза та фіксована заробітна плата.
- Постійний бонус% комісії від усіх продажів команди.
- Додатковий бонус% від усіх продажів при виконанні плану продажів
- Можливість заробляти 50% комісії від власних продажів за лідами агентства.
- Можливість заробляти 60% комісії від власних продажів за особистими лідами.

- Реальний шанс стати акціонером компанії.
- Можливість відпочивати з командою за рахунок агентства (при виконанні плану).
- Створення особистого бренду за рахунок агентства.
- Відпустка за рахунок агентства (при виконанні плану).
- Можливість жити за межами Дубая влітку, не втрачаючи пасивного доходу (від 9 місяців роботи і виконання плану).

Ваші завдання:

- Формування відділу продажів.
- Складання та контроль плану продажів на основі аналітики.
- Забезпечення зростання клієнтської бази агентства.
- Організація ефективної роботи брокерів.
- Адаптація та навчання нових співробітників.
- Розвиток реферальної програми компанії.

Контактна інформація

Телефон: +971-50-888-2037
Контактна особа: IhorPodymenko
Сайт: <http://easylifeproperty.ae>
Адреса: Одеса