



## Торгівельний представник, 35000 грн.

📍 Одеса, ⏰ 3 березня

Компанія: [Юта-Логистик](#) (<https://jobs.ua/company/id/121671>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Сільське господарство, агробізнес](#), [Робота без кваліфікації](#)

### Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

### Опис вакансії

«ЮТА-ЛОГІСТИК» — прямий дистрибутор молочної (включаючи сир і вершкове масло) та колбасної продукції від вітчизняних виробників.

Вже 21 рік ми доставляємо продукцію у понад 1000 торгових точок міста Одеси та Одеської області, суворо дотримуючись термінів поставок, норм перевезення та зберігання, і продовжуємо розширювати нашу мережу Клієнтів.

Шукаємо в команду **однодумця** — активного та самостійного торгового представника, для якого швидкість, якість та партнерські відносини мають таке ж важливе значення, як і для нас.

### Що очікуємо від вас:

- Пунктуальність та відповідальність, оскільки ви будете обличчям компанії перед партнерами та клієнтами.
- Чесність, доброчесність, відкритість — в нас чудовий колектив та ми завжди раді новеньким, а так само початківцям. Помилуються всі, і це ок, але ми цінуємо здатність вчасно визнати помилку та готовність її вирішити.
- Бажання розвиватись та рости в сфері продажів, досвід не має значення.
- Наявність власного автомобіля не є обов'язковим, але може бути корисним.

### Ваші основні задачі:

- Супровід та розробка системи продажів в клієнтській базі понад 160 магазинів на відведеній території міста Одеса (Черемушки, Фонтан, Центр) та постійне стимулювання активності Клієнтів.
- Пошук та залучення нових партнерів, а також збільшення продажу та розширення асортименту у вже існуючих торгових точках.
- Контроль наявності продукції у клієнтів та перевірка дотримання умов співпраці.
- Індивідуальна розробка умов співпраці щоб підвищити лояльність кожного клієнта до компанії
- Ведення клієнтської бази, фіксація даних та звітність за угодами співпраці в мобільному додатку, комунікація з іншими відділами.

### Що пропонуємо:

- графік — з 8:30 до 17:00, 5 днів на тиждень, робота «в полях» — відвідування торгових точок
- пряма комунікація безпосередньо з керівником напрямку, що дає можливість оперативно вирішувати будь-які питання щодо співпраці з клієнтами
- своєчасність та прозора система оплати праці, яка враховує кожен крок шляху співробітника до запланованого результату
- бонусна система (враховує залучення нових клієнтів, допродажі нових позицій асортименту, послідовність продажів-активність клієнтів щотижня)
- офіційне працевлаштування
- компенсація ПММ для авто

### Контактна інформація

+38 (050) 561-81-04

Телефон: +38 (096) 240-20-99

Контактна  
особа:

Андрей Пистоль

Адреса:

Одеса, Небесної Сотні, 38,  
65037