



Ваш надійний помічник

Head of Marketing, 300000 грн.

📍 Київ, 🕒 28 листопада 2024

Компанія: [Wild Wild Leads](https://jobs.ua/company/id/1630670) (<https://jobs.ua/company/id/1630670>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Реклама, маркетинг, PR](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від п'яти років
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Ми інноваційні лідери iGaming індустрії.

Об'єднуємо найкращих фахівців для створення потужних сервісів, які допомагають нашим клієнтам досягати значних результатів в будь-який час і за будь-яких умов.

Ми формуємо єдину команду з медіабайнгового агентства **Wild Wild Leads**, сервісу розробки та оренди додатків **Wild Wild Apps** і партнерської програми **Wild Wild Partners**.

Зараз ми шукаємо амбітного **Head of Marketing**, який допоможе реалізувати наші маркетингові плани та ідеї, а також запалить нові вогні в нашій стратегії.

Наші очікування:

- вміння розробляти та впроваджувати маркетингові стратегії;
- розуміння SERM;
- навички управління та оптимізації маркетингових бюджетів для досягнення найкращого ROI;
- володіння двома або більше інструментами: Tableau, Power BI, Data Studio, Looker Studio, OBBox, RoiStat або Google Analytics;
- практичний досвід в налаштуванні рекламних кабінетів (FB або Google);
- навички побудови системи аналітики: пошук каналів маркетингу, конверсія по кожному, CPL, CAC, наскрізна аналітика;
- розуміння основ ретеншену.

Для нас важливий досвід роботи в маркетингу від 5 років, в афілейт маркетингу - від 1 року.

Обов'язки Head of Marketing:

- розробка та впровадження комплексних маркетингових стратегій;
- проведення аналітики ринку для розуміння трендів та виявлення нових можливостей;
- контроль за створенням, виконанням та оптимізацією цільових маркетингових кампаній через різні канали, адаптованих для залучення та утримання клієнтів;
- встановлення метрик для всіх маркетингових ініціатив, зосереджуючись на вимірюваних результатах: генерація лідів, залучення клієнтів та ROI від маркетингових витрат;
- пошук підрядників та контроль виконаної роботи;
- генерація маркетингових зв'язок;
- робота з якістю лідів: підвищення якості, пониження ціни;
- робота над ретеншеном: розробка матриці продуктів під ретеншн;
- управління маркетинговим бюджетом;
- пошук інноваційних маркетингових технік та технологій;
- звітування про результати, надання аналітики та рекомендацій для покращення.

Умови співпраці:

- віддалена робота, з графіком пн-пт з 10:00 до 19:00;
- висока оплата з прив'язкою до \$;
- 24 Days Off + додатково 3 вихідних на державні свята;
- побудова команди маркетингу з 0;
- участь у конференціях по всьому світу;
- вихід на топових інфлюєнсерів ринку за допомоги колег;
- онлайн та офлайн корпоративні заходи;
- розвиток всередині компанії (IDP, курси та коучинг).

Відкрийте нові горизонти кар'єри з Wild Wild Group – напишіть в телеграм @Victoria_research і дізнайтеся більше!

Контактна інформація

Контактна особа: ViktoriiaHorobynska

Сайт: <http://wildwildapps.com>