



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 25000 грн.

📍 Київ, 🕒 29 серпня 2024

Компанія: [Шини&Диски](https://jobs.ua/company/id/124865) (<https://jobs.ua/company/id/124865>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Транспорт, автосервіс](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

«Шини та диски» — це інтернет-магазин, який спеціалізується на продажу шин та дисків з усього світу. 12 років ми одні з лідерів шинного бізнесу на території України. Наші склади розташовані по всій території країни Харків, Київ, Одеса, Львів та Дніпро. Ми є офіційними дилерами відомих світових заводів з виробництва шин, що дозволяє нам отримувати товар безпосередньо від виробників. Широкий асортимент, демократичні ціни і молода команда професіоналів — ось наш рецепт успіху! Ви молоді, активні та амбітні, тоді ласкаво просимо до команди!

Детальніша інформація на нашому сайті за посиланням: shiny-diski.com.ua/; ; Наш Facebook facebook.com/shinydiskicomua/, Instagram instagram.com/shiny_diski_ua/, YouTube youtube.com/channel/UCZHm3HNdB8wGEP-S6kZrTsw?view_as=subscriber.

Ми можемо запропонувати:

- гідну та своєчасну оплату праці 2 рази на місяць (ставка + відрядна частина, яка залежить від кількості продажів товару);
- професійний розвиток;
- набуття нових навичок та досвіду;
- корпоративне навчання та тренінги;
- цікава робота в дружньому колективі;
- **робота в офісі тільки з вхідними дзвінками та особисто з клієнтами.**

Вимоги до кандидата:

- знання ПК — середній рівень та вище;
- грамотне, вільне спілкування українською мовою;
- **досвід роботи у продажу та в системі CRM;**
- знання техніки продажу;
- **досвід роботи з продажу шин та дисків є пріоритетом.**

Обов'язки:

- прийом **вхідних** дзвінків;
- **консультація та продаж товару клієнту при особистому спілкуванні в офісі;**
- обробка замовлень, що надійшли з сайту компанії;
- консультація клієнтів щодо товару компанії при вхідних дзвінках;
- оформлювати замовлення, інформувати про новинки, акції;
- робота в програмі CRM;
- ведення клієнтської бази;
- супровід та закриття замовлень.

Ви амбітні і хочете розвиватися в цьому напрямі, наші провідні фахівці навчать усього необхідному, поділяться досвідом успішного продажу, допоможуть вийти на хороший рівень. Не пропустіть свій шанс і швидше приєднуйтесь до нас! **Будь ласка резюме з фото прислати на електронну адресу.**

Контактна інформація

Телефон: +38 (067) 570-12-65

Контактна
особа: Анна

Адреса: Київ