https://jobs.ua/job-kervnik-vddlu-prodajv-3840015

Ваш надійний помічник

Керівник відділу продажів, 45000 грн. + %

Львів, 3 березня 2025

Компанія: Ticket to Online (ФОП Капітонова В.М.) (https://jobs.ua/company/id/1637473) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Керівництво

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	віддалена робота

Опис вакансії

Вимоги, побажання:

Ми, компанія "Агентство маркетингу Ticket to Online", шукаємо досвідченого та амбітного **Керівника відділу продажів** для посилення нашої команди. Якщо ви маєте досвід у побудові та управлінні ефективними командами продажів, а також бажання розвивати бізнес і досягати високих результатів, ця вакансія саме для вас!

Ваші обов'язки:

- **Розробка та впровадження стратегії продажів**: Створення та реалізація ефективних планів продажів для досягнення поставлених цілей.
- **Управління командою продажів**: Формування, наставництво та мотивація команди для забезпечення максимального результату.
- **Аналіз ринку та конкурентів**: Оцінка ринкових тенденцій і конкурентного середовища для виявлення нових можливостей для зростання.
- **Звітність та аналітика**: Підготовка звітів про результати продажів, аналіз даних та розробка рекомендацій для подальшого розвитку.
- **Підтримка відносин з клієнтами**: Забезпечення високого рівня обслуговування клієнтів та підтримка довготривалих відносин.

Вимоги до кандидата:

- **Досвід роботи** на керівній посаді у сфері продажів від 3 років.
- **Успішний досвід** побудови та управління командою продажів.
- **Відмінні комунікативні навички**: Здатність ефективно взаємодіяти з командою, клієнтами та партнерами.
- **Аналітичне мислення**: Вміння аналізувати дані та приймати обґрунтовані рішення.
- **Орієнтація на результат**: Бажання досягати високих показників та перевершувати цілі.
- **Знання сучасних CRM-систем**: Досвід роботи з CRM-системами та аналітичними інструментами.

Ми пропонуємо:

- **Конкурентну заробітну плату** та систему бонусів, що залежить від результатів.
- **Можливості для кар'єрного зростання** в успішній маркетинговій компанії.
- **Дружню та підтримуючу робочу атмосферу**.
- **Сучасний офіс** у центрі міста або можливість віддаленої роботи.
- **Професійний розвиток**: Тренінги, семінари та участь у профільних заходах.

Якщо ви готові до нових викликів та бажаєте приєднатися до нашої команди, надсилайте своє резюме на електронну адресу: tto.studio.com@gmail.com з темою листа "Керівник відділу продажів".

З нетерпінням чекаємо на вашу заявку!

Контактна інформація

Контактна особа:	ВікторіяКапітонова

Сайт: https://tto-studio.com/ua/