



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу будматеріалів, 35200 грн.

📍 Київ, 🕒 28 серпня 2024

Компанія: [Феніксбудком \(ФОП Потапов О.М.\)](https://jobs.ua/company/id/1626707) (<https://jobs.ua/company/id/1626707>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Будівництво](#), [архітектура](#), [Торгівля](#), [продажі](#), [закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

«ФЕНІКС» — компанія, що успішно розвивається на ринку продажів будівельних матеріалів. Ми є офіційними представниками більше ніж 35 торгових марок, таких як: Ceresit, Polimin, Knauf тощо.

Шукаємо **МЕНЕДЖЕРІВ З ПРОДАЖУ** будівельних матеріалів та в подальшому — **КЕРІВНИКА**

Формат співпраці: офіс 9.00 — 17.00 (після випробувального терміну, можна обговорити частково віддалений формат співпраці, за умови гарних результатів Вашої діяльності).

«ФЕНІКСБУДКОМ» — компанія, яка успішно розвивається на ринку продажів будівельних матеріалів в Харкові вже 14 років. В 2016 році ми відкрили першу філію. в м. Київ, в 2018 році відкрили філію в Дніпрі. А у кінці 2020 **ми відкрилися у Львові**. Оскільки ми є **офіційними** представниками більше 35 торгових марок таких як: Ceresit, Polimin, Knauf тощо — наше становище на ринку є стабільним, конкурентоспроможним, а репутація говорить сама за себе.

В цей важкий для всіх час — ми продовжуємо працювати, розвиватися, створювати робочі місця і разом йти до Перемоги!

Сьогодні до нашого дружного колективу у Львові запрошуємо **менеджера з продажу**, не просто людину — продавця, а людину, яка хоче рости, навчатися і розвиватися поруч з «гуру продажів», стати частиною нашої Компанії та **очолити відділ продажу!**

Якщо ти так уявляєш свій шлях до успіху, тоді дивися, що **ми пропонуємо:**

- широкий асортимент товарів (**ми входимо в 3-ку лідерів по Україні** з продажу найвідоміших ТМ, у нас завжди є що продавати, взаємо замінити — вгодити найпримхливішому клієнту);
- гідна своєчасна оплата праці (ти сам впливаєш на рівень з/п, верхньої межі нема!)
- **навчання з 0 !!!** (розглядаємо кандидатів без досвіду роботи, тренінги і підтримка наставника — було б бажання!, Компанія частково компенсує навчання поза офісом!)
- можливість торгівлі також у Харкові, Львові, Дніпрі, Івано — Франківську;
- можливість швидкого **кар'єрного росту** (більшість керівників зростали із звичайних менеджерів);
- **оплачувана відпустка та лікарняні**
- згуртований та націлений на результат колектив (бо ми команда, один за всіх))))
- набуття безцінного досвіду
- зручна транспортна розв'язка
- постійна підтримка HR
- стажування у Львові — за потребою!
- **графік роботи- 9:00–17:00**
- **вид працевлаштування обираєш сам**

Що ми хочемо бачити у нашому майбутньому колезі:

- бажання стати професіоналом у сфері продажів;
- бажання кар'єрного та фінансового росту;
- вміння швидко навчатися;
- відповідальність;
- комунікабельність.

- не мати страху кидати виклик собі і стереотипам

З якими обов'язками матимеш справу:

- активний пошук клієнтів (покажемо — розкажемо, інструменти для цього дамо)
- супровід клієнтів на всіх етапах продажів;
- формування замовлень
- Офіс у Києві за адресою вул. Будіндустрії 7, р-н. Голосіївський, метро Видубичі.

Якщо Ти амбітний і відповідальний — тоді наша команда професіоналів для тебе. Можливо, ми чекаємо саме на Тебе!

Телефонуй, пиши, а ще краще — приходь до нас на теплу розмову:)

...75 (viber, telegram) — Аліна

Контактна інформація

Телефон: +38 (068) 140-22-08
+38 (097) 900-23-75

Контактна особа: АлінаМаляр

Адреса: Львів, Городоцька,
369