



Ваш надійний помічник

Фахівець з продажу будматеріалів, 75000 грн.

📍 Київ, 🕒 3 вересня 2024

Компанія: [Феніксбудком \(ФОП Потапов О.М.\)](https://jobs.ua/company/id/1626707) (<https://jobs.ua/company/id/1626707>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Будівництво](#), [архітектура](#), [Торгівля](#), [продажі](#), [закупівлі](#), [Логістика](#), [доставка](#), [склад](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

- Сьогодні у свою команду запрошуємо **Менеджера - Фахівця з продажу будівельних матеріалів**. Людину, що має досвід та фундамент у цій ніші ринку продажів, для якої наша Компанія підготувала достойну та конкурентну фінансову винагороду.
- Основна мета цієї посади — розвивати та збільшувати обсяги продажу широкого асортименту будівельних матеріалів та інше.

Рівень ЗП готові обговорювати індивідуально.

Ми пропонуємо нашим Клієнтам:

широкий асортимент + готовий ,успішно працюючий відділ постачання

найоптимальніші та спокусливі ціни, ґрунтовані на наших дилерських правах

налагоджена безперебійна логістика

оперативність та присутність менеджерів 24/7

- всі види оплат
- Індивідуальний підхід до кожного клієнта
- Компромісність у вирішенні форс-мажорних ситуацій

Менеджер має можливість:

впливати на розмір своєї мотивації, без верхньої межі

контролювати процес ціноутворення, шляхом аналізу ринку конкурентів та конкретного замовлення

зростати та очолити власний відділ продажу з додатковою мотивацією

навчатися безкоштовно та отримувати практичні знання

Обов'язки.

продаж будматеріалів у великих об'ємах

- активний пошук нових клієнтів та розширення бази клієнтів;
- консультування клієнтів щодо вибору та застосування будівельних матеріалів;
- проведення презентацій та демонстрацій продукції (при необхідності);
- укладання договорів та управління процесом продажу;

аналіз ринку та конкурентів для розробки ефективних стратегій продажу.

Вимоги:

- досвід роботи в продажах будівельних матеріалів від 1-го року;
- відмінні комунікативні навички та вміння переконувати;
- сильні навички укладання договорів та проведення переговорів;
- вміння працювати в команді та досягати поставлених цілей;
- високий рівень відповідальності та орієнтація на результат;
- знання будівельних матеріалів та їх властивостей буде перевагою.
- напрацьована база своїх клієнтів та компаній

Маєте бажання приєднатися до нашої професійної та динамічної команди?

Тоді відправляйте своє резюме або телефонуйте та **вказуйте Ваші фінансові очікування!**

Контактна інформація

Контактна особа:	АлінаМаляр
Адреса:	Київ, Будіндустрії, 7Д