



Ваш надійний помічник

Провідний менеджер з продажу риби та морепродуктів

📍 Київ, 🕒 23 вересня 2024

Компанія: [El Medoso](https://jobs.ua/company/id/1637992) (<https://jobs.ua/company/id/1637992>) ([Bci вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Робота за кордоном](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Вакансія: Провідний менеджер з продажу риби та морепродуктів

Компанія: EL MEDOSO SL

Локація: VALENCIA, SPAIN / Можливість віддаленої роботи

Тип зайнятості: Повна зайнятість

Досвід роботи: Від 3 років у сфері продажу риби та морепродуктів

Опис вакансії: Ми шукаємо досвідченого провідного менеджера з продажу риби та морепродуктів, який добре знає ринок збуту в Україні та має глибокі знання тонкощів рибного ринку по всьому світі. Якщо ви орієнтуєтесь у міжнародних поставках та ЗЕД, розумієте сезонність вилову та особливості, а також володієте англійською мовою на необхідному рівні, ми будемо раді бачити вас у нашій команді!

Обов'язки:

- Розробка та реалізація стратегії продажу риби та морепродуктів на ринку України.
- Підтримка та розвиток існуючої клієнтської бази, а також залучення нових клієнтів.
- Ведення переговорів з міжнародними постачальниками та виробниками, встановлення та підтримка довгострокових відносин.
- Аналіз ринку збуту, вивчення конкурентів та актуальних трендів.- Знання сезонності вилову, популярних маршрутів поставок та специфіки логістики у рибній галузі.
- Координація з постачальниками щодо асортименту, термінів поставок та умов контрактів.
- Моніторинг якості продукції на всіх етапах від вилову до доставки клієнту.
- - Участь у міжнародних виставках, конференціях та інших профільних заходах для пошуку нових партнерів та розвитку бізнесу.
- Ведення звітності, аналіз результатів продажу та розробка пропозицій щодо покращення процесів.
- Командна робота з іншими відділами компанії для оптимізації процесів продажу та логістики.

Вимоги:

- Досвід роботи у продажах риби та морепродуктів від 3 років.
- Знання ринку збуту в Україні, а також розуміння глобальних особливостей рибного ринку.
- Знання міжнародних постачальників, розуміння маршрутів та сезонності вилову риби та морепродуктів.
- Володіння англійською мовою для ведення переговорів та роботи з міжнародною документацією.
- Відмінні комунікативні та переговорні навички, здатність переконувати та досягати домовленостей.
- Уміння аналізувати дані, приймати рішення та пропонувати покращення.
- Досвід роботи з логістикою та розуміння ланцюгів постачання у рибній індустрії.
- Здатність працювати в команді, координувати завдання та досягати поставлених цілей.

Ми пропонуємо:

- Конкурентну заробітну плату та систему мотивації за результатами роботи.
- Можливості професійного зростання та кар'єрного розвитку.
- Робота у стабільній компанії з міжнародними партнерами.
- Участь у міжнародних виставках та профільних заходах.
- Комфортні умови роботи у дружній команді професіоналів.

Як подати заявку: Надішліть своє резюме та супровідний лист на електронну адресу: info@elmedoso.es з темою листа "Провідний менеджер з продажу риби та морепродуктів".

Контактна інформація

Контактна
особа: Artem

Сайт: <http://elmedoso.es>