



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу навчальних курсів освітянам, 20000 грн.

📍 Київ, 🕒 4 жовтня 2024

Компанія: [Coachify.academy](https://jobs.ua/company/id/1633318) (https://jobs.ua/company/id/1633318) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Наука, освіта, переклади](#), [Робота для студентів](#)

Побажання до співробітника

Освіта:	середньо-спеціальна
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	вільний графік роботи

Опис вакансії

Ласкаво просимо в команду Coachify.Academy - Академії прикладного людинознавства !

Ми Перша платформа міжнародного акредитованого навчання в сфері допомоги людям та освіти.

Завдяки плідній праці методистів та спеціалістів з багаторічним досвідом із багатьох країн в сфері допомоги людям (в т.ч. Франції, Канади та США) маємо можливість запропонувати різноманітне навчання найвищої якості та європейського рівня сучасним професіям в сфері допомоги людям за доступними цінами, яке задовольнить найвибагливіші вимоги.

Ми працюємо на ринку освіти з 2011 року і ми раді, що на сьогоднішній день ми змогли допомогти отримати спеціалізацію тисячам студентів в усьому світі різними мовами: англійською, французькою, арабською, японською, італійською, українською.

Ми шукаємо активну, самоорганізовану, націлену на розвиток та фінансове зростання людину.

Якщо ти педагог, педагог-організатор чи шкільний психолог і маєш зв'язки в сфері освіти, та бажаєш розвиватись у сфері продажу і мати хороший додатковий дохід, тоді ми чекаємо саме на Тебе!

Обов'язки:

- Напрацювання та розвиток клієнтської бази освітнього напрямку;
- Проводити переговори та он-лайн презентації про курси компанії;
- Організація зустрічі та допомога у розумінні переваги продуктів компанії;
- Консультування клієнтів за змістом навчальних програм та спрямування їх до більш вштовтуючих їх запитам;
- Реєструвати клієнтів у базі даних;
- Активація навчальних кабінетів для клієнтів;
- Контроль оплат;
- Відстеження клієнтів, які не пройшли навчання;
- Ведення звітності та виконання плану продажів;
- Підтримувати відносини та при необхідності супроводжувати існуючих клієнтів;
- Працювати в CRM, вести облік відповідних документів;

Якщо Ти в пошуках перспективної роботи з можливістю постійного підвищення доходу та вважаєш, що можеш виконати всі поставлені задачі вище, тоді надсилай своє резюме.

Вимоги:

- Успішний організаторський досвід або досвід продажів на аналогічній позиції від 1 року;
- Досвід у проведенні переговорів з керівниками та викладачами освітніх закладів;

- Професійні навички: отримувати у домовленостях результат, хороші комунікативні навички спілкування з клієнтами, доброзичливість, розуміння високих стандартів сервісу та обслуговування, клієнтоорієнтованість і відповідальний підхід у роботі;
- Уміння викликати прихильність до себе людей;
- Знання основ телефонного та ділового етикету;
- Активність, вміння швидко і легко входити в контакт з незнайомими людьми, грамотна мова, приємна зовнішність;
- Перевагою для вас буде наявність особистих контактів з клієнтами освітньої сфери.

Компанія пропонує:

- - Комфортний графік роботи: самоорганізований, вільний, може бути гарним додатком до твоєї основної роботи (розглядаємо різні варіанти)
 - Дистанційна робота.
 - Справедлива винагорода: прозора система % від усіх продажів (прописано в договорі)
 - Ваш дохід залежить тільки від вашого бажання заробляти.
 - У претендента вітається інтерес до розвитку особистості.
 - Як бонус, безкоштовна участь у навчальних програмах та курсах

Контактна інформація

Контактна особа: Яна Андрієва
Сайт: <https://coachify.academy/>
Адреса: Dneprovsk str, 4 Kryukovschina, 08136