



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 40000 грн.

📍 Харків, 🕒 15 січня 2025

Компанія: [Юридична компанія «Прасолов та Партнери»](https://jobs.ua/company/id/1638274) (<https://jobs.ua/company/id/1638274>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Юридична компанія «Прасолов та Партнери» — команда професійних адвокатів, яка спеціалізується на наданні послуг фізичним особам у справах про адміністративні правопорушення. Ми активно зростаємо, розширюємо штат і створюємо нові відділи, тому шукаємо енергійного, комунікабельного та цілеспрямованого менеджера з продажу, який прагне досягати успіху разом з нами

Що ми пропонуємо:

- дистанційний формат роботи
- конкурентну заробітну плату: стажування (місяць) із фіксованою ставкою 20 000 грн, потім % від продажів(що більше продаєте, то більше заробляєте)
- надання «гарячого трафіку» з Google, Facebook та Instagram для стабільного потоку заявок
- навчання продукту та продажам (тиждень) і стажування (місяць), регулярні тренінги, командні обговорення та підтримка більш досвідчених колег
- роботу з вхідними заявками, базою та клієнтами
- гнучкий позмінний графік (5/2) з можливістю самостійно обирати дні для відпочинку; тривалість зміни — 6 год
- можливість кар'єрного зростання до старшого менеджера або керівника відділу продажів
- цікаві корпоративні заходи

Основні обов'язки:

- обробка вхідних заявок (дзвінки та листування в месенджерах і соцмережах). Холодних дзвінків у нас немає
- робота з потенційними клієнтами: встановлення контакту, виявлення потреб, консультування щодо послуг компанії
- ведення клієнтської бази: занесення даних про клієнтів у CRM-систему, оновлення інформації, ведення звітності щодо продажів
- виконання завдань для покращення та оптимізації продажів

Вимоги:

- досвід у продажах буде перевагою, але не обов'язковий
- наявність ПК, стабільного інтернет-з'єднання та гарнітури
- стресостійкість і клієнтоорієнтованість
- комунікабельність та вміння знаходити спільну мову з клієнтами

- грамотна усна та письмова українська
- знання основ комунікації та етикету

Якщо вас захоплюють продажі та ви прагнете професійного розвитку, надсилайте своє резюме на електронну пошту:
lawofficehr057@gmail.com

Контактна інформація

Контактна особа: Марина Турчак