



Ваш надійний помічник

Клієнт-менеджер, 30000 грн.

📍 Харків, 🕒 15 січня

Компанія: [Юридична компанія «Прасолов та Партнери»](https://jobs.ua/company/id/1638274) (<https://jobs.ua/company/id/1638274>) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Юридична компанія «Прасолов та Партнери» — твій старт до кар'єри мрії у продажах!

Привіт! Ми — професійна команда адвокатів, які захищають права клієнтів на максимумі. А тепер шукаємо тебе — проактивну та цілеспрямовану людину, яка вміє продавати, готова заробляти і рости разом із нами!

Як ми тебе уявляємо:

- **Продажі — твоє друге ім'я.** Ти ловиш азарт у кожній новій угоді, як у грі за перемогу!
- **Читаєш клієнта між рядків.** Розумієш його потреби й створюєш атмосферу довіри на інтуїтивному рівні
- **Володієш техніками продажів.** Якщо маєш досвід у послугах — це твій перший козир!
- **Швидкість і адаптивність — твій стиль.** Виклики лише додають енергії, а не зупиняють
- **Українська у твоєму виконанні — музика.** Щебечеш солов'їною так, що захоплює дух
- **Технічна база в порядку.** ПК, стабільний інтернет і гарнітура в повній готовності

Що ти отримаєш у нас:

- **Гнучкий старт.** На першому етапі ти розкриєш свій потенціал, вивчиш специфіку наших послуг і підкориш базові етапи продажів
- **Круті умови.** На стажуванні — фіксована ставка, а далі — відсоток від продажів
- **Свобода і баланс.** Віддалений формат і позмінний графік, які дають час і на роботу, і на життя
- **Навчання на максимум:** тренінги з продажів, знайомство з юридичним продуктом, підтримка менторів
- **Кар'єрні сходи.** Досягай результатів і отримуй можливість перейти на сектор роботи з клієнтами з високими чеками. Або ставай лідером відділу

Що треба робити:

- Продавати послуги компанії: перший контакт із клієнтами, презентація продукту й доведення цінності
- Вести базу клієнтів у CRM-системі, вчасно оновлювати дані та статуси угод
- Своєчасно інформувати клієнтів
- Надавати якісний клієнтський сервіс
- Виконувати план продажів: бути найкращим у своїй справі

Якщо ти шукаєш можливості, які допоможуть розкрити твій потенціал у продажах, то не зволькай!

Відправляй своє резюме на [lawofficehr057@gmail.com] і долучайся до нашої команди!

Контактна інформація

Контактна особа: Марина Турчак