



Ваш надійний помічник

Менеджер по продажам, 30000 грн.

📍 Київ, 🕒 12 листопада
2024

Компанія: [Freedom Business Area](https://jobs.ua/company/id/1638610) (https://jobs.ua/company/id/1638610) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: не вимагається
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

У зв'язку з динамічним збільшенням потенційних клієнтів наша компанія, Freedom Business Area шукає менеджера з продажу, який спеціалізується на роботі з прогрітими лідами. Ми пропонуємо віддалену роботу, тож ви зможете працювати з будь-якого куточка України.

Про нас:

Ми спеціалізуємося на операційній, бухгалтерській та податковій допомозі IT-компаніям, IT-фахівцям та фрілансерам. Ми просуваємо підприємництво в Польщі та пропонуємо альтернативу відкриттю приватного підприємництва (ФОП).

Ваш ключовий показник ефективності (КПІ):

Високий процент конверсії прогрітих лідів у клієнтів

Вимоги до кандидата:

- Досвід активних продажів (B2B, B2C) від 6 місяців.
- Знання та володіння техніками продажів.
- Вміння ефективно організувати свій робочий час та визначати пріоритети.
- Вміння виявляти потреби та працювати з запереченнями клієнтів.
- Вільне володіння польською, російською, українською (знання англійської мови збільшить кількість доступних Вам прогрітих лідів).
- Висока комунікабельність та навички ведення переговорів.
- Вміння працювати на результат.
- Наявність стабільного інтернет-з'єднання та комфортного робочого місця.

Обов'язки:

- Проведення активних дзвінків та переговорів з потенційними клієнтами для пропозиції наших послуг.
- Проведення презентацій послуг.
- Ведення обліку та звітності.
- Опрацювання вхідних запитів від клієнтів.
- Виявлення потреб клієнтів.
- Робота із запереченнями клієнтів та укладання угод.
- Робота з CRM-системою.

Ми пропонуємо:

- Віддалена робота.
- Конкурентна заробітна плата: оклад + % від продажів.
- Можливість професійного зростання.
- Навчання та підтримку з боку досвідчених колег.
- Графік роботи: пн-пт, 10:00-18:00 часовий пояс Варшава.

Процес рекрутації складається з чотирьох етапів:

1. Надсилання резюме.
2. Телефонна розмова.
3. Тестування та оцінка ваших навичок (Hard/Soft skills). Ми будемо зв'язуватися з обраними кандидатами.
4. Співбесіда з власником компанії.

Приєднуйтеся до нашої команди **Freedom Business Area!**

Контактна інформація

Контактна особа: ValeriiChunikhin

Сайт: <https://fba.ink/>

Адреса: Київ