



Ваш надійний помічник

# Менеджер з продажу, 16000 грн.

📍 Київ, 🕒 21 листопада  
2024

Компанія: [Binaryx Platform](https://jobs.ua/company/id/1638698) (https://jobs.ua/company/id/1638698) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

## Побажання до співробітника

Освіта: не має значення  
Досвід роботи: від року  
Графік роботи: віддалена робота

## Опис вакансії

Приєднуйтеся до нашої команди в якості Менеджера з Продажів!

Ми шукаємо досвідченого і амбіційного Менеджера з Продажів. Працюючи з нами, ви не тільки розвиватимете свою кар'єру, але й допомагатимете клієнтам знаходити нові можливості!

## Що ми очікуємо:

- **Досвід у продажах:** не менше 2 років досвіду у сфері телефонного продажу.
- **Професійні навички:** відмінні комунікативні та переговорні навички.
- **Експертні навички:** знання технік продажів, постійний розвиток професійних умінь, швидке навчання та адаптивність.
- **Організаційні здібності:** вміння працювати в умовах багатозадачності, висока мотивація та орієнтованість на результат.
- **Випереджувальні показники:** виконання випереджальних показників KPI та виконання плану продажу.

## Що вам належить робити:

- **Продаж наших продуктів:** робити продажі теплим та гарячим лідам.
- **Управління клієнтською базою:** комунікувати з клієнтом для подальших покупок, оскільки продукт заснований на LTV (повторні покупки).
- **Проведення презентацій:** проведення презентацій теплим лідам та продаж продуктів компанії демонструючи переваги наших пропозицій.
- **Робота в системі CRM:** вести професійний облік клієнтів і дій в системі CRM.

## Що ми пропонуємо:

- **Висока винагорода:** ставка 400\$ + 3% відсоток від продажу. (Мінімальний чек продажів 1000—1500 \$)
- **Віддалена робота з гнучким графіком:** працюйте автономно, вибираючи зручний для вас час та місце.
- **Кар'єрне зростання:** можливості для професійного та кар'єрного розвитку.
- **Навчання та підтримка:** професійне навчання та підтримка від досвідчених колег.
- **Робоче середовище:** дружня атмосфера в технологічній компанії.

## Контактна інформація

Контактна особа: JamilaAshraflı