



Ваш надійний помічник

Керівник групи продажів

📍 Овдієва Нива, 🕒 29 листопада 2024

Компанія: [Visione Interna](https://jobs.ua/company/id/1614711) (https://jobs.ua/company/id/1614711) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: бажано
Графік роботи: віддалена робота

Опис вакансії

Привіт! Ми **Secrets Academy** — онлайн-школа, яка працює на ринку Італії та Іспанії. Академія була заснована у 2021 році й за цей час стала лідером у своєму сегменті. Ми пишаємося нашими курсами, які надихають студентів на досягнення нових висот у б'юті-індустрії ?

Наші сайти:

- Італія
- Іспанія
- Магазин Gellica

Кого ми шукаємо?

Ми шукаємо **керівника групи продажів**, який допоможе нашій команді стати ще ефективнішою. Це можливість для справжнього лідера реалізувати свій потенціал у міжнародному проєкті.

Чим ви будете займатися?

1. Управління командою з 6 менеджерів:

- Контроль обробки трафіку та конверсії у продажі.
- Організація регулярних планерок та розбір помилок.
- Мотивація команди та підтримка нових співробітників.

2. Робота з аналітикою:

- Відстеження ключових метрик (конверсія, середній чек, цикл угоди тощо).
- Аналіз результатів роботи та пропозиція рішень для покращення показників.

3. Продажі та комунікація:

- Особистий приклад у продажах (високі показники).
- Взаємодія з директором із продажів та відділом контролю якості.

4. Оптимізація процесів:

- Виявлення слабких місць у роботі команди.
- Розробка нових підходів та гіпотез для покращення результатів.

Що ми очікуємо від кандидата?

1. Досвід роботи:

- У продажах — від 2 років.
- У керуванні командою — від 1 року (досвід роботи у б'юті або навчальній індустрії буде перевагою).

2. Навички та компетенції:

- Лідерство та здатність мотивувати команду.
- Аналітичне мислення та вміння працювати з даними.
- Досвід роботи з CRM-системами (знання Коммо/атосcm).
- Успішний досвід в онлайн-продажах.

3. Знання мов:

- Вільне володіння іспанською мовою ??.
- Знання італійської буде перевагою ??.

Що ми пропонуємо?

- Віддалений формат роботи.
- Ставка + % від особистих продажів + бонуси за результат команди.
- Оплачувана відпустка.
- Регулярне навчання та підтримка з боку керівництва.
- Дружня атмосфера в міжнародній команді.

Етапи відбору:

1. Заповнення форми.
2. Співбесіда з HR.
3. Знайомство з керівником команди.
4. Стажування.

Готові до нових викликів і хочете долучитися до нашої амбіційної команди? Надсилайте своє резюме та заповнюйте форму Керівник групи відділу продажів
До зустрічі на співбесіді! :)

Контактна інформація

Телефон: +38 (098) 525-70-15

Контактна особа: Христина Кириченко