https://jobs.ua/job-menedjer-z-prodaju-3844628

Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу, 15000 грн.

Івано-Франківськ, 21 січня 2025

Компанія: ФОП Гутник (https://jobs.ua/company/id/1639258) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Офісний персонал

Побажання до співробітника

Освіта:	не має значення
Досвід роботи:	не вимагається
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

"Фенікс" - одна з найкрупніших на ринку України компаній з продажу будівельних матеріалів. Маємо представництва у п'ятьох містах — Харків, Київ, Дніпро, Львів, Івано-Франківськ. Компанія заснова у 2010 році і з момента заснування динамічно розвивається і займає одну з лідируючих позицій на ринку будівельних матеріалів. Оскільки ми є офіційними представниками понад 35 торгових марок, таких як: Ceresit, Juta, Polimin, Knauf, Profil і т.д. — наше становище на ринку є стабільним, конкурентоспроможним, а репутація каже сама за себе. У цей важкий час ми продовжуємо працювати, розвиватись і разом іти до перемоги!

Наразі у звязку з розширенням шукаємо в наш дружній колектив **менеджера з продажу** у Івано-Франківську філію.

Переваги роботи в нашій компанії:

комфортний

графік роботи (пн-пт 09:00-17:00, сб -

плаваючий);

зручне

розташування офісу;

гідна

заробітна плата (ставка + %), мотиваційна

система заохочувань та бонусів, виплата

своєчасно і без затримок;

робота

в дружньому колективі;

оплачуване

стажування;

оплачувані

відпустки та лікарняні;

необмежений

ринок сбуту по всій Україні.

Обов'язки роботи:

Головний обов'язок менеджера з продажу в нашій компанії — це ПРОДАВАТИ! І ще раз продавати!

- активний пошук клієнтів;
- робота з існуючою базою клієнтів;
- контроль доставки матеріалів та його прийом замовником;
- складання звітів про виконану роботу.

Вимоги до кандидатів:

- бажання активно і результативно працювати у сфері продажів;
- досвід роботи на аналогічній посаді буде плюсом, але НЕ обов'язковий!- можливість навчання та підтримки на кожному етапі вашої кар'єри;
- комунікабельність;
- відповідальність;
- цілеспрямованість;
- ініціативність;
- вік від 20-ти років.

Якщо ти амбітний і відповідаєш даним критеріям, хочеш працювати у сфері продаж і заробляти, то не зволікай — надсилай своє резюме на email: kseniahrif@gmail.com або телефонуй

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 377-92-94
Контактна особа:	КсеніяМолошнікова