



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу

📍 Хмельницький, 21 січня

Компанія: [Некст Куп](https://jobs.ua/company/id/1639265) (https://jobs.ua/company/id/1639265) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Офісний персонал](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Вимоги, побажання: Колектив «NEXT CUP», запрошує на довготривалий термін амбіційного і відповідального менеджера з продажів або того хто хотів би ним стати.

Ти отримаєш постійну підтримку в реалізації свого потенціалу. Зростай разом з нами.

Наші вимоги:

Позитивна людина з активною життєвою позицією;
Відповідальність, пунктуальний, стресостійкий;
Комунікабельність, вміння працювати в колективі;
Володіння ПК на рівні досвідченого користувача;
Уміння і бажання спілкуватися з клієнтами та здатність вибудовувати довгострокові відносини з клієнтами;
Високий рівень комунікабельності, уміння переконувати і працювати з запереченнями, активність, ініціативність, наполегливість, цілеспрямованість.

Обов'язки: виконання плану продажів шляхом побудови партнерських відносин з нашими улюбленими клієнтами; вміння працювати на результат, доводити справи до кінця, наполегливість телефонні дзвінки клієнтам;
робота з клієнтами: від з'ясування потреби до отримання клієнтом замовлення. здійснювати консультації та забезпечувати після продажний супровід клієнтів.
робота в CRM системі та формування замовлення в 1С.
отримувати кайф від виконання та перевиконання планів ?.

Умови: Заробітна плата 25 000 – 40 000 грн, (ставка +%)

Робочий час — 9:00 — 18:00 (Пн-пт);
Місце роботи — комфортний офіс, молодий та дружній колектив.
Ріст всередині компанії — зможеш вирости до керівника регіону та рухатися нашими внутрішніми сходами.
Навчання та постійне удосконалення знань та навичок.
Конкурентна заробітна плата та бонуси за виконання показників.

Тобі точно до нас якщо:

Тебе драйвить результат та бажання гарно заробляти.
Готовий навчатися технікам продажів.
Вмієш викладатися на 120% та робити трохи більше, ніж вчора.
Прагнеш продавати «якісний» продукт, який буде цінним для кожного клієнта.
Ти гнучкий та вмієш адаптуватись.
Відмінно володієш українською мовою.
Резюме можна скидати на nextcup2024@gmail.com

Контактна інформація

Телефон: +38 (095) 353-09-88

Контактна
особа: ЯнаКара