



Ваш надійний помічник

Менеджер з проектних продажів (ІНЖИНІРИНГ, B2B), 70000 грн.



📍 Київ, 🔄 2
січня

Компанія: [Навігатор, рекрутингова компанія](https://jobs.ua/company/id/20155) (https://jobs.ua/company/id/20155) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#), [Виробництво](#)

Побажання до співробітника

Освіта: повна вища
Досвід роботи: від двох років
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

► Про компанію

Наш клієнт — інжинірингова компанія, що спеціалізується на розробці та виготовленні технологічного обладнання, запасних частин і систем управління для виробництва гранульованих продуктів під власною торговою маркою.

- За 30 років реалізовано понад **460 проєктів в 20 країнах**
- Продукція сертифікована за директивами ЄС (гарантована безпечність та висока якість)
- Власне конструкторське бюро та сервісна служба забезпечують повний цикл — від концепту до післягарантійного обслуговування

► Кого ми шукаємо

- Вища (інженерно-технічна) освіта — перевага
- 3+ років досвіду B2B-продажів технологічного обладнання або інжинірингових проєктів
- Знання технік проєктних продажів, бажане розуміння основ AutoCAD
- Досвід роботи з CRM/ERP
- Впевненість у веденні переговорів, навички аргументації
- Англійська буде перевагою але не критично
- Посвідчення водія категорії B (власне авто — перевага, однак на період відрядження є можливість використання службовим авто)

► Ваші обов'язки

1. Аналіз ринку та конкурентів, визначення ключових гравців
2. Розробка й впровадження заходів для збільшення продажів власного обладнання та доп. устаткування
3. Представлення клієнта на виставках, семінарах; пошук партнерів
4. Проведення презентацій і переговорів на всіх етапах проєкту
5. Підготовка переддоговірної документації (ТЗ, креслення, схеми)
6. Формування графіка реалізації проєкту та контроль команди
7. Активний продаж комплексних проєктів за методологією управління проєктами
8. Особисте супроводження VIP-клієнтів: збір потреб, підготовка КП
9. Ведення звітності в CRM та складання квартальних звітів

► Ми пропонуємо

- Конкурентна ставка + % щоквартально
- Офіційне працевлаштування, соцпакет
- 24 к. дні відпустки, оплачувані лікарняні
- Службовий авто для відряджень, компенсація мобільного зв'язку
- Графік пн–пт, 9:00–18:00

Як відгукнутися:

Надсилайте резюме: p@navigator.lg.ua

+380674840925

Контактна інформація

Телефон: +38 (050) 372-01-42

Контактна
особа: Павло

Адреса: Святошин