



Ваш надійний помічник

Брокер з продажу (дохідна торговельна нерухомість), 100000 грн.

📍 Київ, 🕒 10 лютого 2025

Компанія: [ТКН Консалтинг](https://jobs.ua/company/id/1639473) (https://jobs.ua/company/id/1639473) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Нерухомість та страхування](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: від року
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Привіт, майбутній колего! У зв'язку з активним ростом компанії та розширенням штату працівників, шукаємо в команду брокера з продажу торгово-комерційної нерухомості.

Компанія ТКН Консалтинг надає експертні брокерські послуги у сфері продажу торгово-комерційної нерухомості у Києві. Передамо вам всі необхідні інструменти та власний досвід, щоб ви швидко стали експертом в цій ніші.

Наші результати:

- 52 000 000 \$ — загальна сума проданих об'єктів;
- 3 622 клієнтів в базі;
- 163 реалізованих об'єктів;
- 30 об'єктів в управлінні.

Пропонуємо вам:

1. Можливість високого заробітку: якщо ви активна та амбіційна людина, ви будете заробляти від 4000\$ на місяць — це середній заробіток наших брокерів за місяць;
2. Повний супровід у навчанні та адаптації в компанії, а також постійний розвиток з командою. Раз на місяць ми спільно читаємо професійні книги і обговорюємо після, що дозволить нам збільшити ефективність та дохід;
3. Повний бухгалтерський та юридичний супровід. Вам буде надана професійна допомога на всіх етапах продажу: розрахунків та укладення угод;
4. Забезпечення вас постійним потоком клієнтів за допомогою сучасних маркетингових інструментів;
5. Лояльних керівників, які завжди направлять і дадуть відповідь на будь-яке запитання, аби ви досягли результату;
6. Амбіційний, дружній колектив однодумців, який завжди підтримає;
7. Можливість долучитись та стати інвестором компанії та отримати нові перспективи по доходу;
8. Розроблений мобільний додаток, в якому автоматично пропонуються всі подібні об'єкти ваших колег до запиту вашого клієнта. Це дозволяє зручно та швидко відправляти пропозиції потенційним клієнтам та укладати угоди.

Чим Ви будете займатись:

1. Пошук об'єктів, їх класифікація та оцінка;
2. Створення дохідної нерухомості;
3. Продаж дохідної нерухомості;
4. Комплексний супровід клієнта від самого початку до укладення угоди.

Яким ми бачимо нашого колегу?

1. Орієнтований на результат і досягнення цілей;
2. Амбітний та цілеспрямований;
3. Вміє будувати сильні відносини з клієнтами та знаходити індивідуальний підхід до кожного;
4. Готовий вести переговори щодо великих чеків і доводити угоду до завершення;

5. Розуміє, що найважливіше — це безпека наших клієнтів;
6. Готовий до змін і постійного самовдосконалення;
7. Має підприємницький тип мислення.

Якщо кожне слово — це про вас, то не вагайтеся і одразу надсилайте нам власне резюме!

Контактна інформація

Телефон: +38 (095) 572-63-26

Контактна
особа: ВікторіяФіненко

Адреса: місто Київ, вул. Сім'ї Прахових,
58/10