Ваш надійний помічник

Регіональний Менеджер з продажу вантажних автомобілів DAF, 50000 грн.

Одеса, 21 лютого 2025

Компанія: ТОВ ТЕС Тракс Львів (https://jobs.ua/company/id/1639604) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі, Транспорт, автосервіс

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	обов'язковий
Графік роботи:	повний робочий день

Опис вакансії

DAF Trucks Odesa, офіційний дилер компанії DAF Trucks в Україні є провідним дилером з продажу нових та вживаних вантажних автомобілів. Ми маємо відмінну репутацію та широку базу постійних клієнтів, надаючи якісні транспортні засоби та високий рівень сервісу. Наразі ми шукаємо талановитого спеціаліста з продажу, чоловіка або жінку, який допоможе нам досягти ще більших успіхів!

Вимоги

Особисті якості:

- Високий рівень комунікабельності та вміння ефективно вести переговори;
- Здатність встановлювати довгострокові ділові відносини;
- Вміння працювати в умовах високого навантаження та з обмеженими термінами;
- Проактивний підхід до виконання завдань;
- Організованість, відповідальність, орієнтація на результат;
- Лідерські якості та аналітичне мислення.

Професійні навички:

- Досвід роботи у сфері продажів (досвід в автомобільній галузі буде перевагою);
- Глибоке розуміння ринку вантажних автомобілів;
- Впевнене володіння ПК (MS Office, CRM-системи);
- Володіння англійською мовою;
- Наявність водійського посвідчення категорії «B» (категорія «C» буде перевагою).

Умови роботи:

- Офіційне працевлаштування та стабільну зайнятість;
- Конкурентну заробітну плату та розгорнутий пакет;
- Навчання, підтримку та можливість професійного розвитку;
- Комфортні умови праці у дружньому колективі.

Обов’язки:

- Активний пошук та залучення нових клієнтів, розширення ринкової присутності компанії в регіоні;
- Проведення переговорів та презентацій продукції потенційним клієнтам;
- Підготовка комерційних пропозицій та укладення договорів;
- Продаж вантажних автомобілів та супутніх послуг;
- Супровід клієнтів на всіх етапах співпраці;
- Виконання встановлених планів продажу;
- Аналіз ринку та моніторинг діяльності конкурентів;
- Робота з CRM-системою та ведення звітності.

Як подати заявку? Будь ласка, надішліть своє резюме на kateryna.garvona@tes-trucks.com.ua або зв’яжіться з нами за номером ...8. Чекаємо на ваші заявки!

Контактна інформація

Телефон:	+38 (067) 373-24-48
Контактна особа:	КатеринаГарвона
Адреса:	Одеса, вул. Київське шосе, 5