Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу IT-курсів, 30000 грн. + %

Київ, 5 березня

Компанія: FoxmindEd (https://jobs.ua/company/id/1639664) (Всі вакансії)

Рубрики: Торгівля, продажі, закупівлі

Побажання до співробітника

Освіта:	повна вища
Досвід роботи:	від року
Графік роботи:	віддалена робота

Опис вакансії

FoxmindEd — це навчальний центр, який надає послуги IT-освіти та створює нову генерацію розробників. Ми формуємо нашу внутрішню IT-спільноту на принципах взаємодопомоги та дружби. Щодня до нас приходять студенти, для яких ми намагаємося цілком і повністю відкрити світ інформаційних технологій.

Наразі ми шукаємо в команду **менеджера з продажу**, який/яка допомагатиме потенційним клієнтам ставати студентами навчального центру.

Ми пропонуємо:

- Роботу в сильній та залученій команді
- Професійний розвиток та навчання наших співробітників
- Знижки на послуги компанії
- Комфортний графік роботи: пн-пт, **з 11:00 до 17:00**
- **Дистанційний або гібридний формат роботи (Київ, Голосіївський проспект, 132)**
- Оплачувана відпустка та лікарняні
- Можливість поринути у світ IT та працювати з унікальним продуктом

Навички та якості, які шукаємо в майбутньому співробітнику/ці:

- Навички ефективної комунікації з клієнтами, як письмово, так і усно
- Досвід роботи у сфері продажу чи клієнтської підтримки від 1 року
- Вміння чітко та зрозуміло висловлювати думки, уважно слухати та виділяти основні моменти розмови
- Комунікабельність та емпатія, вміння вести довготривалі переговори
- Цілеспрямованість
- Стресостійкість, вміння працювати з відмовами та запереченнями
- Самомотивація та ініціативність
- Володіння англійською мовою на рівні не нижче **pre-intermediate**

Буде плюсом:

- Володіння основними техніками та методами продажу (SPIN, тощо)
- Навички роботи з CRM системами
- Досвід роботи в аналогічній ніші (освітні послуги, курси)

Обов'язки:

- Консультація потенційних клієнтів щодо продуктів компанії
- Обробка вхідних заявок з сайту та прийом вхідних дзвінків
- Комунікація з клієнтами в соц. мережах (Facebook, Instagram), месенджерах (Telegram, Viber, Skype, SendPulse), на пошті та надання відповідей на запитання
- Робота з CRM системою
- Робота з системою постановки задач Redmine

Якщо ви бажаєте приєднатися до нашої команди та внести свій вклад у розвиток IT-освіти, надсилайте своє резюме на

електронну адресу

Контактна інформація

Контактна особа:	OlgaMelnyk
Адреса:	Київ, Голосіївський проспект, 132