



Ваш надійний помічник

Менеджер з продажу побутової техніки та електроніки, 35000 грн. + %

📍 Київ, 🔄 6 березня 2025

Компанія: [«АВ Дістрибьюшин»](https://jobs.ua/company/id/1639754) (https://jobs.ua/company/id/1639754) ([Всі вакансії](#))

Рубрики: [Торгівля, продажі, закупівлі](#)

Побажання до співробітника

Освіта: не має значення
Досвід роботи: обов'язковий
Графік роботи: повний робочий день

Опис вакансії

Ми Міжнародна Компанія, яка є постачальником аудіо- та відеотехніки та офіційним дистриб'ютором техніки всесвітньо відомих брендів «TOSHIBA» та «BLAUPUNKT» на території України.

Наші Клієнти — це ключові гравці на ринку національного, регіонального та онлайн ритейлу.

У зв'язку з масштабуванням бізнесу ми шукаємо в команду **Менеджера з продажу, який відповідатиме за продаж телевізорів та побутової техніки існуючим та майбутнім партнерам Компанії.**

Основні обов'язки:

- Повний цикл продажів, в т.ч. в Національні та Регіональні Мережі (COMFY, Фокстрот та ін.);
- Управління комерційними умовами, контроль та управління дебіторською заборгованістю;
- Управління асортиментом: аналіз полиці, формування оптимального асортименту, ініціювання введення нових позицій, ініціювання маркетингових активностей, спрямованих на стимулювання збуту;
- Моніторинг та аналіз активності конкурентів, участь у ціноутворенні;
- Планування та забезпечення виконання планів продажу;
- Контроль товарних залишків на складі, відвантажень товару та продажу;
- Взаємодія із партнерами з усіх питань: замовлення товару/повернення/сервісних питань;
- Переговори із ключовими клієнтами, узгодження комерційних умов;
- Супровід договорів, контроль за дотриманням умов роботи з клієнтами;
- Розробка та впровадження активностей щодо просування продукції.

Вимоги:

- Досвід роботи від 2-х років на ринку побутової техніки та електроніки (національний ритейл);
- Відмінні комунікативні навички, досвід успішних переговорів;
- Орієнтація на результат, навички планування та організації продажів, аналітичні здібності;
- Знання основних офісних програм + обов'язково 1С;
- Орієнтація на результат;
- Системність;
- Активна життєва позиція.

Умови роботи:

- Офіційне працевлаштування;
- Можливість реалізації свого потенціалу та кар'єрного зростання у міжнародній компанії;
- Цікаві та амбітні завдання;
- Конкурентна зарплата + бонуси (детально обговорюється та узгоджується на основі співбесіди);
- Можливість працювати дистанційно (за домовленістю).

Чекаємо на ваше резюме! Давайте рухатися до успіху разом!

Контактна інформація

Контактна особа: Неллі